

**営業支援システム(SFA)、スマートデバイスアプリに完全対応  
「eセールスマネージャーRemix Cloud Revision3.2」提供開始  
～スマートデバイスを営業活動で利用しているすべての企業を強力支援～**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud Revision3.2」の提供を開始したことを発表いたします。

今回の改善、追加機能の主な特長は、スマートデバイスのアプリ対応(以下、「eセールスマネージャーRemix Mobile」)と他システムとの容易な連携を可能とする機能の強化です。

### 1.スマートフォン、タブレット端末のアプリ～『eセールスマネージャーRemix Mobile』～

昨今、市場のスマートフォンやタブレット端末へのニーズに伴い、営業支援システム(SFA)ユーザー企業からのスマートデバイス対応へのニーズも高まりをみせています。営業部門の活動効率化、提案ツールとして、スマートデバイスの導入は目覚ましく、新しい営業スタイルの確立が各企業で急がれています。

このような状況の下、「eセールスマネージャーRemix Cloud Revision3.2」において、スマートデバイスアプリ『eセールスマネージャーRemix Mobile』を追加しました。画面デザインや操作性をスマートデバイスに最適化し、アプリへのログインはワンタッチで行うことができます。営業マンの負担を極力軽減して、顧客情報の閲覧や報告業務の時間短縮を図ることができます。これにより、本来の営業支援システム(SFA)の効果を最大限に発揮することが可能となります。

※iPhone & iPad、Android 端末に対応しています。

### 2.他システムとの連携機能強化～「WebAPIの拡張」「外部機能コールインターフェース」～

・**WebAPIの拡張** \*WebAPIとは:ネットワーク越しに他のソフトウェアの機能呼び出して活用する手法

「eセールスマネージャーRemix Cloud」と連携している基幹システムなどの他システムに「eセールスマネージャーRemix Cloud」内部の関連情報 URL を設定でき、そこからダイレクトに情報元へ飛ぶことができます。これにより、2つのシステムにそれぞれログインするなどの手間が省け、スムーズに次のアクションへつなげることができるようになります。例えば、売上情報から商談内容や活動詳細へ容易に関連付けができ、営業活動の成功・失敗要因の確認を手軽に行うことが可能となります。

・**外部機能コールインターフェース**

「eセールスマネージャーRemix Cloud」をカスタマイズして連携を行う場合、バージョンアップ毎に追加カスタマイズをおこなう必要があり、ユーザー側に余分なコストがかかっていました。しかし、この「外部機能コールインターフェース」では、パッケージ本体に手を加えずに外付けのプログラムによって簡単な機能連携が可能となります。これにより、バージョンアップ時の追加カスタマイズは不要とな

リコスト削減を実現できます。

※外付けプログラムの作成が別途必要になります。

### 3.その他の強化機能

#### ・アラート自動通知機能

「eセールスマネージャーRemix Cloud」の機能には、案件の進捗、ステータス、金額などに予め設定しておいた項目や条件が、営業活動の動きに合わせて更新された場合、案件担当者にメール通知やリスト作成が自動的に行うことができる「ルールエンジン機能」があります。今回の機能強化では、案件情報と企業情報を合わせて通知条件に組み込むことで、案件担当者のみならずその法人の担当営業などにも広くアラート通知ができるようになりました。これにより、法人担当者は漏れなく重要な担当企業の情報を把握しフォローすることが可能となり、これまで以上に組織営業力の推進が可能となりました。

#### ・書類共有機能

提案書や顧客情報などの情報を「eセールスマネージャーRemix Cloud」上のポータル画面で共有できるようになりました。外出先からでもポータル画面から必要な情報をダイレクトに得ることができるようになり、営業活動のスピードアップを促進します。

<参考資料>

■価格

・クラウド： 1ユーザーあたり 6,000 円/月～

・オンプレミス： 60,000 円/1ライセンス～

※『eセールスマネージャーRemix Mobile』は「eセールスマネージャーRemix Cloud Revision3.2」以降に対応する無償アプリです。

※どちらも消費税別

■「eセールスマネージャーRemix Mobile」アプリダウンロードページ

・Android Market

<https://market.android.com/details?id=jp.co.softbrain.android.remix>

・App Store

<http://itunes.apple.com/no/app/id470440412?mt=8>

■『eセールスマネージャーRemix Mobile』画像サンプル

【ポータル画面】



【スケジュール画面】



【活動履歴画面】



【案件リスト画面】



【日報提出画面】



## ■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレインが提供する営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、ワイヤレス、シームレス、キーボードレスをコンセプトに設計されており、携帯電話、スマートフォン、タブレット端末からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業スタッフのストレスを軽減し、利便性を向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力で情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。クラウド、オンプレミスなどの導入環境も選びません。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1600社を超える営業支援システム(SFA)導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

## 【ソフトブレイン株式会社について】

URL : <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

## 【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋

TEL:03-6214-1700 FAX:03-6202-4761

E-Mail: [press@softbrain.co.jp](mailto:press@softbrain.co.jp)