

2013年3月28日

ソフトブレイン・フィールド株式会社

**消費財メーカーとラウンダー業務の専門スキルを持った人材の
マッチングを実現する新サービス『ラウンダー人材バンク』開始**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(本社:東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文)のグループ会社であるソフトブレイン・フィールド株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 木名瀬博)は、消費財メーカーとラウンダー業務の専門スキルを持った人材のマッチングを実現するための『ラウンダー人材バンク』サービスを開始いたしました。

消費財メーカーのフィールド(店頭)活動は大きく分けて自社雇用(正社員・契約社員・派遣社員等)で行う場合と、外部リソースを活用する場合の2つのタイプに分類されます。ソフトブレイン・フィールドでは創業以来「フィールドマーケティング」という概念のもと、後者のタイプの企業を中心に、業務を請負って、定期フィールド活動や、スポットフィールド活動、店頭調査を主なビジネス領域とし、約120カテゴリ・350社を超える企業へサービス導入を行ってまいりました。

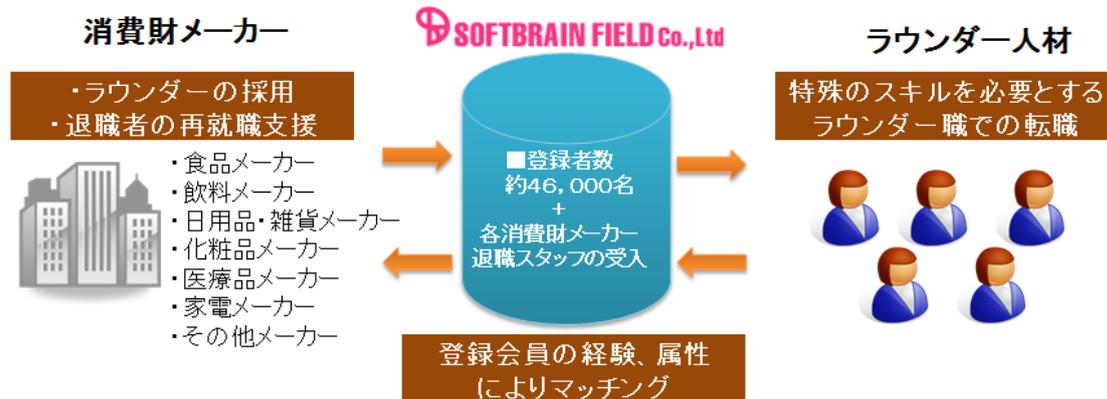
一方、自社雇用でフィールド活動を行っている消費財メーカーからも、ラウンダーの人材採用支援や、有期雇用で退職したスタッフの再就職支援等、多くの顕在化した課題のご相談をいただいております。

消費財メーカーのフィールド活動を行うラウンダー人材は、流通業と消費財メーカー双方の知識を必要とするため、特殊な専門スキルを必要とする職種となります。そのため、採用時のミスマッチは、企業側にとっては戦力化までの時間と手間を浪費し、一方でラウンダーにとっては早期退職の原因になります。

本サービスは、ソフトブレイン・フィールドが今まで培ってきたフィールド活動の専門的な知見を活かし、消費財メーカーの業務内容と人材要件をより深く把握し、それを満たした人材のマッチングを行います。これにより欠員による店頭でのチャンスロスを低減いたします。

消費財メーカーとラウンダー人材の両方の課題を解決することが可能となります。

■『ラウンダー人材バンク』サービスイメージ



■採用支援サービス内容

・ラウンダー人材紹介

初期費用ゼロの完全成果報酬型。

※正社員や契約社員の紹介／入社確定時は紹介手数料が発生します。

・ラウンダー人材派遣

ラウンダーの能力・経験だけでなく、ヒューマンスキルの高い人材が登録しています。

企業のニーズに合わせ、最適な人材を選出いたします。

・ラウンダー紹介予定派遣

紹介予定派遣とは、正社員や契約社員登用を前提に、派遣社員として一定期間(最長 6 ヶ月)勤務します。派遣期間終了後に、双方の合意の上、正社員や契約社員登用となる仕組みです。派遣期間中に、スタッフの業務スキル、人柄などの見極めができることから、採用のミスマッチを防止することができます。

■サービス詳細参照ページ:<http://www.sbfield.co.jp/rounderbank/>

【参考】

ソフトブレン・フィールド株式会社について

- (1) 社名:ソフトブレン・フィールド株式会社
- (2) 代表者:代表取締役社長 木名瀬博
- (3) 本社所在地:東京都千代田区有楽町 2-2-1 ラクチョウビル 7 階
- (4) 設立:2004 年 7 月
- (5) 事業内容:マーケティングリサーチ、営業アウトソーシング、人材サービスなど
- (6) ホームページ:<http://www.sbfield.co.jp/>

【この件に関するお問合せ先】

ソフトブレイン・フィールド株式会社

担当: 佐藤、海老原

TEL: 03-5537-5450 FAX: 03-5537-5982

「お問合せフォーム」<https://www.sbfield.co.jp/inquirytop/>