

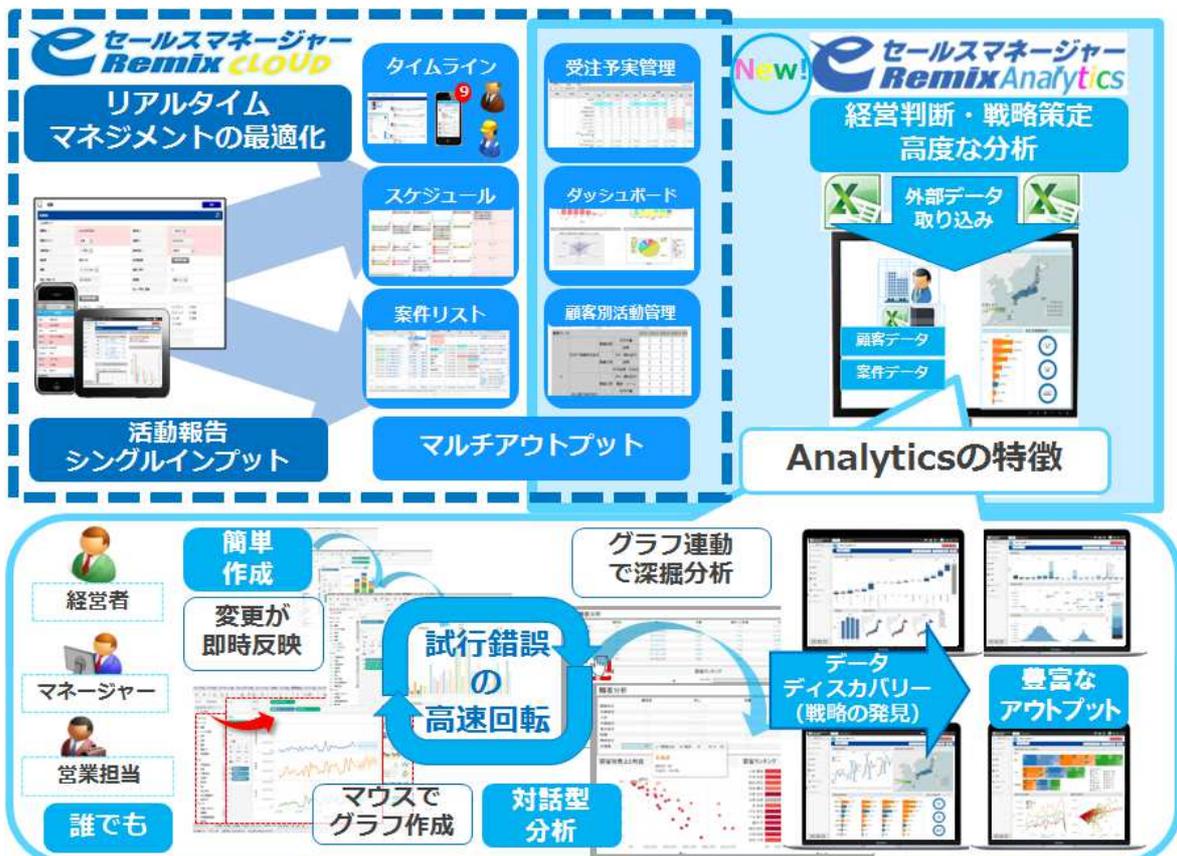
**国産ベンダーNo.1のCRM/SFA「eセールスマネージャー」最新版をリリース
データディスカバリーを実現するBI「eセールスマネージャーRemix Analytics」を提供**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、国産ベンダーNo.1*1の営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」の最新版として「Revision6」(以下eセールスマネージャー)の提供を2017年1月4日より開始しました。

今回の最新版では、使い勝手No.1のCRM/SFAを目指し、ビジネスインテリジェンス(BI)機能の操作性とデータ処理機能の向上に着手。Tableau Japan 株式会社(東京都中央区、社長 浜田俊)が提供する、最先端のビジュアルアナリティクス機能を搭載した「Tableau」の技術をもとに、データの高速可視化とドラッグ&ドロップで直感的に操作できるユーザーインターフェイス(UI)を実現し、多角的なデータ分析が容易、かつ高速レスポンスで可能な、新ソリューションとしてBI機能「eセールスマネージャーRemix Analytics」を開発しました。

これによりeセールスマネージャーは、従来のシングルインプット・マルチアウトプットによるリアルタイムマネジメントの最適化に加え、蓄積されたデータをもとに分析の試行錯誤ができ、しかもそれを豊富なアウトプットで表現可能で、経営判断に資する高度な分析も行える、より戦略的な営業支援システムとして企業の課題解決に貢献することが可能となりました。

■新ソリューション「eセールスマネージャーRemix Analytics」のイメージ



■新ソリューション「eセールスマネージャーRemix Analytics」の特徴

新ソリューション「eセールスマネージャーRemix Analytics」は、ユーザーがセルフサービスでBI機能を使うことができることが特徴です。

従来のBIは、データの高度な分析は可能なものの、「専門家が必要」、「コスト・時間がかかる」などヒト・カネ・時間などがかかってしまうため、多くの企業がデータ分析の重要性を認識しながらも、経営判断や戦略策定に活かしきれていないというのが実状でした。

「eセールスマネージャーRemix Analytics」ではこうした状況を踏まえ、データの高速可視化と直感的に操作できるUIに加え、従来のeセールスマネージャーのBI機能には欠けていた下記の機能を追加することで、「誰でも」、「簡単に」、「リアルタイムで」データ分析を行うことを可能にしました。これにより、ユーザーによる戦術レベルでの課題抽出から、経営層の戦略策定のための高度な分析まで、データ分析のターゲット・領域が拡大。データのレポート機能に加えて、未知の課題の顕在化し、新たな戦略の発見につながるデータディスカバリー機能を兼ね備えたBIとなっています。

①複数帳票連動

レポート内の項目を選択すると、他のグラフも連動してその項目にフォーカスした結果が表示されるため、容易に深堀分析が可能

②エリア分析

地域別、県別、国別など様々なエリア情報と営業データを結びつけて地図上で集計できる。

③Excelデータの直接取り込み

Excel、CSVファイルを直接取り込み、データの結合を行い集計表やグラフを作成可能

④作成時のプレビュー

設定画面とグラフが同一ウィンドウで表示されており、プレビューを確認しながら作業が可能

⑤集計表やグラフの混合

複数の集計表やグラフをドラッグ & ドロップでカンタンに1つの集計表やグラフにすることが可能

⑥並べ替え機能

並べ替え機能により簡単にランキング作成可能。

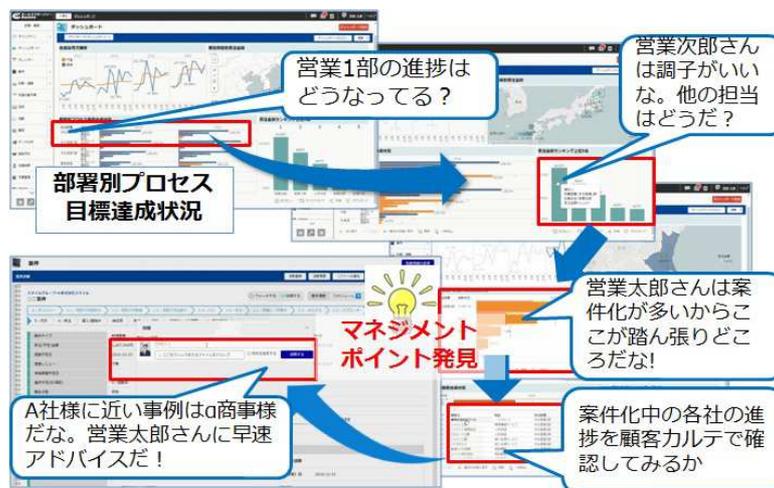
⑦24種類の表現力豊かなグラフ

24種類のグラフ表示形式と任意の色付けにより豊富なレポート表現が可能に



詳細 URL: <http://www.e-sales.jp/functions/analytics/>

■「e セールスマネージャーRemix Analytics」で PDCA サイクルが加速



■「Tableau Japan株式会社」からのエンドースメント

「この度ソフトブレイン社の多大なご尽力により、Tableauの機能が随処に組み込まれたe セールスマネージャーRemix Analyticsを多くのお客様へご提供できる運びとなり、非常に嬉しく思っております。

e セールスマネージャーRemix Analyticsを導入することにより、お客様は、よりの確な意思決定が迅速に出来るようになると確信しております。

今後ともソフトブレイン社のお客様へ、当社製品技術を最大限ご活用頂けるよう、継続した支援を続けることをお約束いたします。」

(Tableau Japan 株式会社 社長 浜田 俊)

■価格

・BI機能「eセールスマネージャーRemix Analytics」

Analyticsライセンス： 1 ユーザーあたり月額 3,500 円

Analyticsデスクトップライセンス： 1 台あたり月額 9,500 円

データ接続用リモート環境費用： 1 台あたり月額 12,000 円

※弊社クラウド環境上のデータをご利用のお客様は、本リモート環境費用が必要になります。

・「eセールスマネージャーRemix Cloud」

クラウドの場合：1 ユーザーあたり月額 6,000 円～、

オンプレミスの場合：1 ユーザーあたり 60,000 円～

※「eセールスマネージャーRemix Analytics」は「eセールスマネージャーRemix Cloud」のオプションライセンスとなります。

※「eセールスマネージャーRemix Analytics」を利用する際にはレポートの作成を行うAnalyticsデスクトップライセンスが1ライセンス以上必要です。

※価格は全て税抜きです。

※参考

「営業支援システム「eセールスマネージャーRemix Cloud」のBI機能強化～世界で4年連続業界リーダーと評価されている「Tableau」の技術を採用～」(2016年10月26日発表)

URL: http://www.softbrain.co.jp/news/release/2016/20161026_57.html

■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレインが提供する国産ベンダーNo.1*1 営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、集客から案件・顧客管理、アフターフォロー、分析まで情報を一元化する戦略的営業支援システムです。業種、業界や規模を問わず、それぞれの企業にあった業務プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益に繋がる仕組みを作ります。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟に設定変更ができ、常に最適な業務プロセスを設計することが可能です。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができるため、入力・報告作業による業務ストレスを軽減し、現場のビジネスパーソンにとっても業務の効率化を実現します。文字入力に頼らない選択方式での入力で情報をデジタル化し、科学的なマネジメントを実現します。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、4,000社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、定着率96%の専門チームによる支援などお客様のニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

*1 IDC「国内CRMアプリケーション市場シェア、2015年」より自社で推計

【ソフトブレイン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋・具志堅

TEL: 03-6880-2600 FAX: 03-6880-2601

e-mail: press@softbrain.co.jp