

ソフトブレン・インテグレーション、 ビジネス・ラインのサービスメニューを大幅拡充

～全国1万箇所で利用可能な公衆無線 LAN サービスとセキュリティサービス～

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレン株式会社(東京都港区、代表取締役社長 松田孝裕、以下ソフトブレン)のグループ会社であるソフトブレン・インテグレーション株式会社(東京都港区、代表取締役社長 柴崎忠生、以下 SBI)は、ASP 型営業支援サービスとウィルコム の PHS 通信を定額料金で提供する「eセールスマネージャーASP ビジネス・ライン」のサービスメニューを大幅に拡充いたしました。

ビジネス・ラインは、ビジネスでのモバイルシーンにおいて、TPOに合わせた回線インフラをお客さまにお使いいただく事を目標にしたサービスとして開始されました。ビジネス・ラインは、安全にビジネスの機動力を高め、さらにコストメリットも出せるサービスです。導入前のエリア確認、エリア外の地域には基地局を建て、お使いいただくソフトウェアに最適化された回線とセキュリティ商材や、全国1万カ所以上で利用可能な公衆無線LANサービスなど、「携帯電話を買う」という次元ではない一歩進んだビジネス・モバイル環境をワンストップ・サービスで提供いたします。

ビジネス・ラインのサービスメニューは、以下のような利用シーンに合わせて、お客様に選択いただけます。また、これらのほぼ全てが月額固定の定額サービスとなっております。

利用シーン	サービス	月額利用料	提供元
モバイル音声端末からの社内システムアクセス	強固なユーザ認証と安全な通信経路をご提供するモバイルゲートウェイサービス <i>モバイルコネクト</i>	回線料と共に月額利用料は一括請求	NTTコミュニケーションズ株式会社
スマートフォンをご利用の場合 W-ZERO3 他 WindowsMobile ベースのWiFiデュアル端末等をご利用の場合	WiFi デュアル端末のご利用により音声電話サービスの利便性向上とコスト削減を実現する <i>FUSION IP-Phone</i>	月額基本料と通話料	フュージョン・コミュニケーションズ株式会社
	全国 6,600 箇所以上のアクセスポイントの公衆無線 LAN ブロードバンドを定額で利用いただける <i>Wireless Gate</i>	月額 2,500 円	株式会社トリプレットゲート

スマートフォンをご利用の場合 W-ZERO3 他 WindowsMobile ベースの WiFi デュアル端末等をご利用の場合	全国 3,000 箇所以上のアクセスポイントの公衆無線 LAN ブロードバンドを定額で利用いただけるホットスポット	月額 1,600 円	NTT コミュニケーションズ株式会社
	端末紛失時に遠隔から情報を消去し情報流出を防ぐ ASP サービス Advance Shield	月額 500 円	株式会社エスケイ
ノートPCからデータ通信カードをお使いいただきセキュリティを確保したい場合	初期投資不要で柔軟性の高いネットワークをセキュアに実現する 簡易 VPN ASP サービス	月額 1,500 円	フリービット株式会社
	ログ監視と持ち出し制限で、安全なファイル利用を実現する SecureFiler シリーズ	月額 1,000 円	株式会社 チアル・アンド・アソシエイツ

ビジネス・ラインは、ソフトブレン・グループが提供するシステムをお使いいただくためのバックボーンとしての回線と安心を同時に提供し、請求を一括化する事などで通信に関わるコストを可視化(見える化)します。さらに、営業スタッフやフィールドスタッフの行動分析につなげる請求内訳分析サービスもアフターフォローとしてご提供いたします。

SBI のビジネス・ラインはサービス開始後2ヶ月で既に数千回線の販売実績を有しており、サービスラインナップを拡充し、今期中に 5,000 ライセンス以上の販売で2億5千万円の売上を目標としています。

以上



<ソフトブレン・インテグレーション株式会社について>

事業内容 : システムインテグレーション事業
中堅・中小企業をターゲットとした、事務機器や通信・ネットワークインフラ等、オフィスのシステム関連全般の構築

<ソフトブレン株式会社について>

事業内容 : 非製造部門の業務支援ソフトウェア開発・販売及びコンサルティングサービスの提供

URL : <http://www.softbrain.co.jp>

－ 参考資料 －

●e セールスマネージャーASP ビジネス・ライン

基本料金 15,000 円(月額1 ID/1回線)内でウィルコム間の通話、全てのメール通信、「e セールスマネージャー」エンタープライズ ASP へのアクセスが全て定額となります。SBI は、ASP 料金と、PHS 回線利用料を統合するとともに、請求書の一括発行を行い、通話状況の部門別、支社別、個人別などの利用明細分析によって、導入企業の通信費管理コストも軽減させることが可能となります。

●ソフトブレンの e セールスマネージャー

個人プレーに依存し、結果だけを求める営業スタイルは結局良い結果が望めません。組織としての営業プロセスを設計し、プロセスを計測しながらマネジメントを行うことで結果をコントロールする営業スタイルが求められています。eセールスマネージャーはそんな先進的な営業スタイルのために、ビジネスプロセスマネージャーという汎用性の高いエンジンを適用して企業全体の効率改善に貢献するためのシステムです。設計コンセプトとして、文章入力に頼らない情報入力方式を採用し、携帯電話からも簡単に使えるようにし、入力コストを下げただけでなく、情報の客観性とデジタル化も同時に実現します。また、マーケットも商品も組織も絶えず変化しているため、収集すべきデータと営業のプロセスも絶えず変化します。営業部署が簡単に DB や営業プロセスの設定と変更が行えるという高い柔軟性は、途中から合わなくなるという心配を不要にします。

※サーバー導入、と ASP 導入が選べます。

*記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

このニュースリリースに関するお問い合わせ

(本件に関する問い合わせ先)

ソフトブレイン・インテグレーション株式会社

TEL:03-6714-2840 FAX:03-6717-5835

担当: 牧、大橋 e-mail: sbi-mvno@softbrain.co.jp

(報道関係問い合わせ先)

ソフトブレイン株式会社

TEL:03-6714-2800(代表) FAX:03-6714-5835

管理部 広報チーム e-mail: press@softbrain.co.jp