

Windows Mobile対応のオフライン・アプリケーション 「eセールスマネージャー for Windows Mobile」販売開始

～電波受信圏外でも情報閲覧・入力が可能に～

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレン株式会社（東京都港区、代表取締役社長 松田孝裕、以下ソフトブレン）は、Windows Mobileに対応した「eセールスマネージャー」のオフライン・アプリケーション「eセールスマネージャー for Windows Mobile」の販売を開始したことを発表いたします。

「eセールスマネージャー」はWebアプリケーションとして開発当初から携帯電話・PHSからのアクセスに対応しており、業務・活動報告など外出先から簡単に行うことを可能にし、ストレスフリーでリアルタイムに情報共有ができる環境を提案させていただいております。

この度販売を開始した「eセールスマネージャー for Windows Mobile」は、Windows Mobileを採用した携帯電話・PHSで動作するオフライン・アプリケーションです。携帯電話などの電波が届かない山間部や一部の屋内でも、情報閲覧、活動報告などの入力業務をインターネットに接続すること無く（オフライン）行う事が可能となります。

オフィスを出る前にサーバーと通信することで当日前後2週間分のスケジュール、案件情報、顧客情報、パーソン情報などが Windows Mobile 端末に同期されます。電波受信圏外においてはオフラインで閲覧・入力し、電波受信圏内に移動した際には、最新の情報に同期するというオペレーションとなります。ルート型営業のような1件辺りの訪問時間が短いものや、電波受信圏外の山間部や屋内での業務が多い業種・業態に向いており、電波受信状況を気にすることなく、日本全土を網羅した活動が可能となります。

なお、「eセールスマネージャー for Windows Mobile中国語版」も同時発売をいたします。日本を凌ぐほどに携帯電話の普及が進む中国において、「eセールスマネージャー for Windows Mobile中国語版」を使用すれば、中国全土を網羅した営業活動が可能となります。

以上

－ 参考資料 －

■ 「eセールスマネージャー for Windows Mobile」参考価格

1 ライセンス 3 万円

■ ソフトブレインのeセールスマネージャー

個人プレーに依存し、結果だけを求める営業スタイルは結局良い結果が望めません。組織としての営業プロセスを設計し、プロセスを計測しながらマネジメントを行うことで結果をコントロールする営業スタイルが求められています。eセールスマネージャーはそんな先進的な営業スタイルのために、ビジネスプロセスマネージャーという汎用性の高いエンジンを適用して企業全体の効率改善に貢献するためのシステムです。設計コンセプトとして、文章入力に頼らない情報入力方式を採用し、携帯電話・PHS からも簡単に使えるようにし、入力コストを下げるだけでなく、情報の客観性とデジタル化も同時に実現します。また、マーケットも商品も組織も絶えず変化しているため、収集すべきデータと営業のプロセスも絶えず変化します。営業部署が簡単に DB や営業プロセスの設定と変更が行えるという高い柔軟性は、設定したプロセスが途中から合わなくなるという心配を不要にします。

<ソフトブレイン株式会社について>

事業内容:

非製造部門の業務支援ソリューションの提供

■改革支援ソリューション事業

■BPO事業

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

*記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

●このニュースリリースに関するお問い合わせ

ソフトブレイン株式会社

コーポレート本部 経営企画部 広報課 高橋

Tel:03-6714-2800 FAX:03-6717-5835

e-mail: press@softbrain.co.jp