

報道関係者各位

平成 20 年 8 月 29 日

ソフトブレイン株式会社(コード番号 4779 東証第一部)

**ソフトブレイン・サービス、
新規顧客開拓営業に特化した業務ソフト「e 新規開拓マネージャー」新発売
～2008 年 9 月 2 日 19 時～ 発表セミナー開催～**

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都港区、代表取締役社長 秋山真咲、以下ソフトブレイン)の子会社であるソフトブレイン・サービス株式会社(東京都港区、代表取締役社長 工藤龍矢、以下SBS)は、新規顧客開拓営業に特化した業務ソフトウェア「e 新規開拓マネージャー」を新開発し、販売を本日開始いたします。

中小中堅ベンチャー企業の経営者の多くが、「営業」「新規開拓」を経営課題として認識しています。特に昨今、売上拡大に直結する、新規顧客開拓力の向上は、急務とされています。

今回新発売された「e 新規開拓マネージャー」は、新規顧客開拓営業の専用ソフトウェアです。2004 年の設立以来、600 社を超える中小中堅ベンチャー企業の営業力強化を支援してきた SBS が、新規顧客開拓のためのノウハウを凝縮、体系化して同ソフトに組み込みました。日々、新規開拓業務に使用していくことで、営業幹部・営業マネージャー・営業担当者が新規開拓の成果につながるような最も効率的な行動に導きます。

■『e 新規開拓マネージャー』の特徴的な機能

1. **既存顧客デモグラフィック・サイコグラフィック・きっかけ分析機能**：顧客を心理的変数や問い合わせのきっかけから分析することができ、新規開拓のターゲット企業の選定作業がはかどる。
2. **ターゲットリスト毎のパイプライン分析機能**：新規開拓営業を効率化できる。
3. **ターゲット分析機能**：「レッドオーシャン」(競合がいる市場)「ブルーオーシャン」(競合がいない市場)「聖域」(自社が得意としている市場)毎にターゲット分析でき、より効率的な新規開拓ができる。
4. **営業マネージャー加筆自動通知機能**：新規案件ごとに営業マネージャーがタイムリーにアドバイスを営業担当者に通知することができる。
5. **営業マネージャー同行自動通知機能**：新規開拓の「アプローチ」「クロージング」という最も大事な局面において、営業マネージャーの同行が必要であるという事をソフトウェアが自動通知してくれるので、抜け・漏れを防ぐことができる。
6. **PUSH/PULL 黄金比率自動計算機能**：最適な営業資源投入の目安をソフトウェアが教えてくれる。
7. **無関心克服ナレッジ自動蓄積機能**：無関心な顧客に対する対処法のナレッジが蓄積され、必要に応じてすぐに取り出すことができる。
8. **シロ2クロ4訪問の法則チェック機能**：「“シロ2クロ4”の法則」※に則って新規開拓のための訪問

回数を設定し、その訪問回数に満たない訪問先を自動的にリストアップし、新規開拓力が強化される。

※素人は2回の訪問であきらめ、玄人は4回の訪問であきらめるという法則。

■『e 新規開拓マネージャー』導入6つのメリット、効能

1. 機能を絞り込んでいる(新規開拓専用)ので導入費用が安い。
2. 機能を絞り込んでいる(新規開拓専用)ので営業マネージャー、営業担当者、共に使いやすい。
3. ASP/SaaS 形式なのでシステム導入の負荷が無い。導入が簡単である。
4. ソフトウェアの中に新規開拓のノウハウが詰まっているので新規開拓がはかどる。
5. 必要な場合には、サポート/コンサルティングを受けることが出来る。
6. 必要な場合には、追加機能(高機能版)を後から追加購入することが出来る。

SBS では、2008 年度今期、50 社への導入を目標としています。

2008 年 9 月 2 日には商品発表セミナーを開催いたします。(詳細は参考資料参照)

以上

<参考資料>

■『e 新規開拓マネージャー』画面例



■価格

- ・初期費用 45 万円
 - ・ASP/SaaS 提供 3,250 円/月(1 ユーザー1 ライセンスあたり)～
- ※サービスメニューを最小限に絞ったコース価格となります。
コースにより価格は異なります。別途お問い合わせください。

■『e 新規開拓マネージャー』発表セミナー概要

日時:2008 年 9 月 2 日(火)19:00-21:00

場所:ソフトブレイン社 セミナールーム 東京都港区港南 1-8-15 Wビル 6 階

費用:無料 定員:40 名

内容:第一部『e 新規開拓マネージャー』 価格ラインアップのご説明

第二部『e 新規開拓マネージャー』 機能紹介・デモンストレーション

講師:工藤 龍矢(ソフトブレイン・サービス株式会社 代表取締役社長)

特典:「新商品リリースキャンペーン」

セミナー参加者の方への特別特典「e 新規開拓マネージャー」30 日間無料お試しキャンペーン」

詳細URL: http://www.esm-ms.jp/seminar/ms_seminar/ms_080902.html

【ソフトブ레인・サービス株式会社について】

URL: <http://www.esm-ms.jp/>

事業内容: 中小・中堅企業向けの営業支援コンサルティング

【ソフトブ레인株式会社について】

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 非製造部門の業務支援ソリューションの提供

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブ레인株式会社

マーケティング & コミュニケーション部 広報チーム 高橋

TEL: 03-6714-2800 FAX: 03-6717-5835

E-Mail: press@softbrain.co.jp