

報道関係者各位

2009年1月20日

ソフトブレン株式会社(コード番号 4779 東証第一部)

ソフトブレン・インテグレーション
「ビジネス・ライン for eセールスマネージャー」で景気対策
～携帯電話から営業業務の効率化を低価格でサポート～

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレン株式会社(東京都港区、代表取締役社長 秋山真咲、以下ソフトブレン)のグループ会社であるソフトブレン・インテグレーション株式会社(東京都港区、代表取締役社長 柴崎忠生、以下 SBI)は、営業業務の効率化を支援するサービス「eセールスマネージャー」を利用するための携帯電話を景気対策の一環とし、低価格で提供する「ビジネス・ライン for eセールスマネージャー」の販売を開始しました。

昨今の金融危機に始まる複合不況下において、販管費の削減は急務となっており、その中で通信費の削減も大きな課題となっています。一方では営業業務は1人辺りの負荷は高まる一方で、いかにモバイルワークによって業務効率化をはかるかも喫緊の課題となっています。

「ビジネス・ライン for eセールスマネージャー」は、ソフトブレンの「eセールスマネージャー」および、ソフトブレングループのサービスを利用する携帯端末として、ウィルコム社のPHSを通常月額価格 3,950円(「ウィルコム定額」「データ定額」を含む)のところ、月額1,500円(*1)で提供するサービスです。070で始まるPHS同士は24時間通話無料、メールの送受信ともに相手を選ばず無料、また「eセールスマネージャー」を利用する10万パケットまでのデータ通信費が全て含まれています。「ビジネス・ライン for eセールスマネージャー」は、ソフトブレン製品ならびに、ソフトブレングループのサービスを利用している全てのお客様に提供可能です。

また、SBIの法人向け携帯導入サービス「ビジネス・ライン」は、導入時の運用規定などの作成サポートから通信利用状況の分析によるコスト管理、社内コミュニケーションの可視化や営業管理にも利用でき、専用のサポートデスクまで有したワンストップサービスです。

ソフトブレンは、営業業務の効率化支援「eセールスマネージャー」を、外出先からももっと効果的にお使いいただくための施策を今後も注力してまいります。

以上

(*1) 本サービスは、新規契約のみを対象とし、景気対策期間の2年間限定の提供価格となります。

「データ定額」は、10万パケットを超えた分は、2,750円を上限として定額となります。

<参考資料>

【eセールスマネージャーについて】

個人プレーに依存し、結果だけを求める営業スタイルは結局良い結果が望めません。組織としての営業プロセスを設計し、プロセスを計測しながらマネージメントを行うこと「プロセスマネージメント」で結果をコントロールする営業スタイルが求められています。

「eセールスマネージャー」はそんな先進的な営業スタイルを構築するために、企業全体の効率改善に貢献するサービスパッケージです。設計コンセプトとして、文章入力に頼らない情報入力方式(選択方式)を採用し、携帯電話からも簡単に使用でき、入力コストを下げるだけでなく、情報の客観性とデジタル化も同時に実現します。また、マーケットも商品も組織も絶えず変化しているため、収集すべきデータと営業プロセスも絶えず変化します。簡単にデータベースや営業プロセスの設定と変更が行える「eセールスマネージャー」の高い柔軟性は、設定した項目、プロセスが途中から合わなくなるという心配を不要にします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1500社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

【ソフトブレン・インテグレーションのMVNO事業「ビジネス・ライン」から「ビジネスゲート」】

営業スタッフの業務効率化のためには、多くの法規制の中でいかにモバイルワークを安全に効率的に行うかが重要な鍵となります。「ビジネス・ライン」は、法人向けに特化した携帯電話利用サービスであり、業務に利用した通信内容は独自の通信分析システムによって、様々な経営情報としてフィードバックされます。この通信分析サービスは、「社内のナレッジが誰に集中しているのか?」「重要な顧客に手厚いフォローが行えているか?」「個人利用は無いのか?」「労務規定違反はないか?」など様々な情報を経営情報としてフィードバックすることが可能です。

さらに、PC持ち出し禁止の時代に、敢えて「安全なPCの持ち出し」を主眼においたシンククライアント・サービス「ビジネスゲート」は、今まで莫大な初期コストを要求され「シンククライアント」を、導入しやすいコストで、モバイルワークの強力なツールとして有効活用することを目的としたシンククライアント・ソリューションです。

【ソフトブレン株式会社について】

URL : <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容:

非製造部門の業務支援ソリューションの提供

- ・改革支援ソリューション事業
- ・BPO 事業

【ソフトブレン・インテグレーション株式会社について】

URL: <http://www.sbi.co.jp/>

事業内容:

- ・ウィルコム、ソフトバンクモバイル、KDDI、イー・モバイルの回線を利用したMVNO事業
- ・企業における携帯電話導入の最適化を行うMVNE事業(通信分析、一括請求)

- ・テレワーク、モバイルワーク推進シンククライアント・サービスの提供
- ・シンククライアントを利用したオフサイトワーク型の地域活性化サービス

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ サービスに関するお問い合わせ先

ソフトブレイン・インテグレーション株式会社

MVNO事業部 飯沢

TEL:03-6714-2840 FAX:03-6717-5835

e-mail: sb-integration@softbrain.co.jp

■ 報道関係者お問い合わせ先

ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋

TEL:03-6714-2800 FAX:03-6717-5835

e-Mail: press@softbrain.co.jp