

2009年2月3日

報道関係各位

NEC ネクサソリューションズ株式会社
ソフトブレイン株式会社**医薬品製造業向け SaaS 型営業支援システムの
製品ラインアップおよび連携ソリューションを強化**

NEC ネクサソリューションズ株式会社（本社：東京都港区、代表取締役執行役員社長：
瀧上岩雄）とソフトブレイン株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：秋山真咲）
は、昨年8月に発表した、営業支援（SFA）パッケージ「eセールスマネージャー」を
ベースとした医薬品製造業向けテンプレートである「医薬ソリューション・活動支援シ
ステム」の製品強化を行いました。

「医薬ソリューション・活動支援システム」は、医薬品製造業の営業職の訪問活動に
必要な機能を「eセールスマネージャー」上で提供します。このシステムを活用するこ
とで、施設、医師、品目毎に活動報告の履歴が参照可能となり、訪問活動や医師情報、
施設情報の共有化が図れます。それにより、訪問活動の質を向上させ、また社内関係者
と連携し、次のアクションへ向けた迅速な対応を支援し、訪問実績の可視化を実現する
システムです。

製品強化ポイントは以下です。

1. 従来の医科営業向けテンプレートに加え、二つのテンプレートを追加。

1) OTC*営業向けテンプレート

従来の医科営業向けテンプレートとは異なり、訪問先が薬局や量販店となるため、プ
ロモーションの進捗状況や競合製品の動きなどを簡単に入力できるように工夫して
います。

*OTC: Over the counter: 医師の処方箋（しょほうせん）がなくても、薬局で合法的に買
える医薬品。大衆薬。

2) 医療機器営業向けテンプレート

従来の医科営業向けテンプレートに比べ、一回の面接で入力すべき項目が詳細に渡り、
その分アウトプットのレポートも詳細に分析できる点が特徴です。

2. データ分析のための連携ソリューションを用意。

営業の訪問活動の記録を分析し、次の戦略立案等に活かすため、BI ツールとの連携
を強化。BI ツールには、日本オラクル株式会社が中小企業向けにリリースした Oracle
Business Intelligence Standard Edition One を採用しています。

BI ツールとの連携については、分析の内容によって別途 SI 構築費用が必要です。

医薬品製造業における「訪問活動の可視化」は、旧来からの大きなテーマであり、そ
れを行うために様々な製品が提供されています。しかし、高額であること、操作が複雑
であることなどが障害となり、特に中堅の医薬品製造業には導入があまり進んでいま
せん。

そこで、NEC ネクサソリューションズと、ソフトブレインは共同で、これまでの医薬
業界での SI 構築、eセールスマネージャーの導入から得たノウハウを活かし、「医薬ソ
リューション・活動支援システム」<SaaS 型>と<パッケージ型>の2体系を用意し

ました。

中堅の医薬品製造業マーケットに対し、迅速かつ的確な訪問活動をサポートする活動支援ツールとして、積極的に提案してまいります。

NEC ネクサソリューションズでは、今後1年間で、約30社への販売を見込んでいます。また、導入前に本システムを体感していただけるよう Walk In Solution Center 東京（ショールーム）にて定例見学会を実施します。

■医薬ソリューション・活動支援システム の価格

（医科営業向け、OTC 営業向け、医療機器営業向けテンプレートとも下記価格）

・利用人数が25人の場合

◎SaaS（月額サービス）型 初期費用 150万円～ 月額26万円（税別）

◎パッケージ（一括導入）型 初期費用450万円～ 月額保守費 7万7,500円（税別、ハード費用含まず）

共に、お客様の営業プロセスをeセールスマネージャーの設定に反映する「導入コンサルティングサービス」込みの価格です。

オプションのOracle Business Intelligence Standard Edition Oneの価格は以下です。（5ユーザの場合）

◎パッケージ（一括導入）型 初期費用 65万2,000円 年間保守費 14万3,440円。分析に必要なグラフ類、帳票類の設定には別途SI構築費用が必要です。

■NEC ネクサソリューションズ株式会社について

URL : <http://www.nec-nexs.com/>

事業内容 :

1. システムインテグレーション（コンサルティング、設計、開発、保守、運用管理等）
2. アウトソーシング、ASP サービス
3. ソフトウェアの設計、開発、販売、保守
4. ネットビジネス（インターネットを利用した電子商取引システムの構築等）
5. 機器の販売
6. 上記に付帯する工事、要員派遣、教育等

■ソフトブレイン株式会社について

URL : <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容 : 非製造部門の業務支援ソリューションの提供

- ・改革支援ソリューション事業
- ・BPO 事業

■定例見学会 に関するお知らせ

日 時 : 2009年2月18日～2009年3月25日 毎週 水曜日 : 13:30～15:00

方 式 : 事前申込制により1回につき1社様で実施

場 所 : Walk In Solution Center 東京

<http://www.nec-nexs.com/solution/center/tokyo.html>

問合せ : NEC ネクサソリューションズ株式会社

製造装置ソリューション事業部 装置第一営業部

古川(コガワ)、後藤 03(5730)5151

■医療ソリューション・活動支援システム に関するお問合せ先

NEC ネクサソリューションズ株式会社

製造装置ソリューション事業部 装置第一営業部 古川(コガワ) 後藤 03(5730)5151

■eセールスマネージャー に関するお問合せ先

NEC ネクサソリューションズ株式会社

ソリューション推進部 久保田 03(5730)5351

ソフトブレイン株式会社 03(6714)2800 (代表)

■本件に関する報道関係からのお問合せ先

NEC ネクサソリューションズ株式会社 マーケティング本部 広報担当

持田(モチダ)、宮越 03(5730)5026

ソフトブレイン株式会社 広報担当

高橋 03(6714)2800 (代表)