

**「eセールスマネージャーWeb API」(β版)開発、クラウド対応強化
～「eセールスマネージャーASP」と他システムとの容易な連携で
カスタマイズの時間とコストの削減、連携による更なるシステム活用を支援～**

ホワイトカラーの業務効率改善サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都港区、代表取締役社長 秋山真咲、以下ソフトブレイン)は、営業の効率化を支援するサービスパッケージ「eセールスマネージャー」のWeb API(β版)を開発いたしました。

ASP やクラウドで提供するエンタープライズアプリケーションと他システムとの連携には、データベース定義等の技術情報開示に関わる問題やカスタマイズにかかる時間とコストの負担が大きいため、なかなか取り組めないという課題が根強く残っています。

そのため、「eセールスマネージャーASP」は、他システムとの連携を容易にできるよう Web API(β版)を公開いたしました。これにより、クラウドとオンプレミス間でのデータ連携が容易に実現できるようになり、導入しているシステムの活用をより一層促した、結果につながるより便利な仕組みをつくることが可能となります。

標準的な Web Service 仕様である、SOAP(Simple Object Access Protocol)*1 を採用しているため、「eセールスマネージャー」のデータ構造を知らなくても簡単に連携することが可能です。

例えば、今までは「eセールスマネージャー」のデータを CSV で抽出してエクセルで表示させていた場合、エクセルから直接、「eセールスマネージャー」のデータを抽出、表示できるようになります。また、カレンダーアプリケーションに「eセールスマネージャー」のスケジュールを表示できるなど、普段から使い慣れたアプリケーションで「eセールスマネージャー」のデータを活用できるようになります。

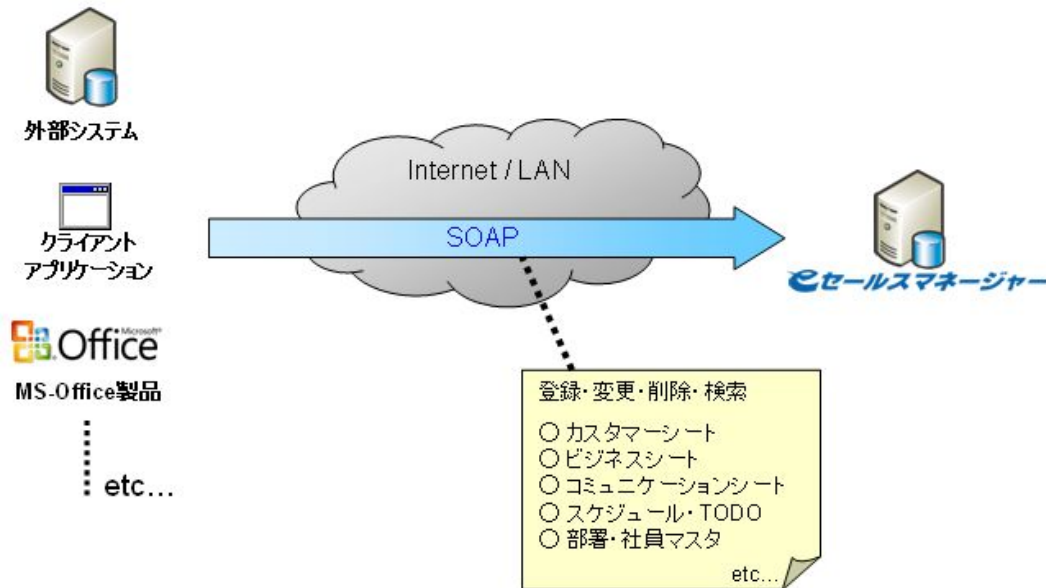
今回のβ版に続き、年明けに正式版をリリース予定です。第一弾連携として、交通費清算アプリケーションとの連携を予定しています。「eセールスマネージャー」のスケジュールデータから自動で適切な交通費清算を行い申請される仕組みを提供する予定です。

*1: SOAPとは、XMLとHTTPなどをベースとした、他のコンピュータにあるデータやサービスを呼び出すためのプロトコル(通信規約)。

以上

<参考資料>

■「eセールスマネージャーWeb API」ASP 連携イメージ図



■eセールスマネージャーについて

URL : <http://www.e-sales.jp/>

個人プレーに依存し、結果だけを求める営業スタイルは結局良い結果が望めません。組織としての営業プロセスを設計し、プロセスを計測しながらマネージメントを行う「プロセスマネージメント」で結果をコントロールする営業スタイルが求められています。

「eセールスマネージャー」はそんな先進的な営業スタイルを構築するために、企業全体の効率改善に貢献するサービスパッケージです。設計コンセプトとして、文章入力に頼らない情報入力方式(選択方式)を採用し、携帯電話からも簡単に使用でき、入力コストを下げるだけでなく、情報の客観性とデジタル化も同時に実現します。また、マーケットも商品も組織も絶えず変化しているため、収集すべきデータと営業プロセスも絶えず変化します。簡単にデータベースや営業プロセスの設定と変更が行える「eセールスマネージャー」の高い柔軟性は、設定した項目、プロセスが途中から合わなくなるという心配を不要にします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1600社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【ソフトブレイン株式会社について】

URL : <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容:

非製造部門の業務支援ソリューションの提供

- ・改革支援ソリューション事業
- ・BPO 事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋

TEL:03-6714-2800 FAX:03-6717-5835

E-Mail: press@softbrain.co.jp