

スケジュール情報を自動同期させるクラウドサービス
「eセールスマネージャーRemix Schedule Sync」販売開始

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、主力製品である営業支援システム(SFA/CRM)「eセールスマネージャーRemix Cloud」と他のスケジュール管理システムを自動同期させるクラウドサービス「eセールスマネージャーRemix Schedule Sync」を2016年2月1日に提供開始いたします。

■サービス提供の背景と目的

部門や役割毎に異なるスケジュール・ToDo管理システムを導入している場合、全社で情報共有する際に重複入力の手間や登録ミスによるエラーなどの問題が発生します。

この問題を解消するため、「eセールスマネージャーRemix Cloud」を営業やサポート部門のみで活用し、管理部門では既存のスケジュール管理システムを活用する場合でも、どちらかのシステムにスケジュールを一度登録するだけで自動同期し、情報共有できるサービスとして「eセールスマネージャーRemix Schedule Sync」を用意しました。これにより、手間やエラーを削減し業務の効率化を実現します。

また、以前からもっと手軽にスケジュール連携をしたいというニーズがあったため、クラウドでのサービス提供とし、コストと手間を抑えた導入を可能にしました。

■特長とメリット

- ライセンス購入やオンプレミス導入・運用による様々な負担・コストの無駄を削減できます。
- ・サーバの調達や設置場所確保、セットアップ、障害監視・障害対応、バックアップ等不要
- ・スケジュール連携エラー時は、調査に必要な作業を代行

■連携イメージ



■連携対象スケジュール管理システム

- ・Microsoft Exchange Server 2010
- ・Microsoft Exchange Server 2013
- ・Microsoft Office 365 Exchange Online
- ・IBM Lotus Notes / Domino 8.5、9
- ・Google Calendar (Google Apps for Workのみ)
- ・サイボウズ ガルーン 3.1.1 以降、4.0.0 以降
- ・Garoon on cybozu.com

■価格

初期費用 20 万円

30 ユーザーより提供 年間利用料 36 万円(1 ユーザーあたり年間利用料 12,000 円)

【参考】「eセールスマネージャーRemix Cloud」価格

クラウド:6,000 円/ユーザー/月～

オンプレミスまたはホスティング:60,000 円/ユーザー～

※すべて税抜価格

■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレンが提供する営業支援システム(SFA/CRM)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業のストレスを軽減し、利便性が向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力での情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、3,000 社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋

TEL: 03-6880-2600 FAX: 03-6880-2601

e-mail: press@softbrain.co.jp