

## CloudGate UNO、ソフトブレインの営業支援システム 「eセールスマネージャーRemix Cloud」へのシングルサインオンに対応

株式会社インターナショナルシステムリサーチ(本社:東京都中野区、代表取締役社長:メンデス・ラウル/以下、ISR)とソフトブレイン株式会社(本社:東京都中央区、代表取締役社長:豊田浩文/以下、ソフトブレイン)は、クラウド向け認証サービス「CloudGate UNO(クラウドゲート ウノ)」と営業支援システム「eセールスマネージャーRemix Cloud(以下 eセールスマネージャー)」を連携し、2016年6月3日に、ログインと認証強化、アクセス制限管理を一元化できるシングルサインオンの提供を開始することを発表いたします。

ISRが提供するCloudGateは、Google Apps™ for Work(以下「Google Apps」)向けのアクセス制限サービスとして、2008年のサービス開始以来Google Appsへのアクセスセキュリティを高めたいお客様への導入実績を重ね、2016年3月末時点で1,200社62万ユーザーに利用されています。

CloudGate UNOは、一度の認証でセキュアにアクセスする“One Safe Login”をコンセプトに、Google Appsだけに留まらず、Microsoft Office 365、cybozu.com、Dropboxなどの国内で導入数を伸ばしているクラウドサービスへ、ワンタイムパスワードやFIDO U2F\*による2要素認証、時間別・国別アクセス制限、クライアント証明書による端末認証、パスワード不要の指紋認証など、クラウド認証における様々なセキュリティ要件を実現できる多くの機能を提供しています。

### [▶ CloudGate UNOの詳細はこちら](#)

\* FIDO U2F(Universal Second Framework)は、米国を中心にオンライン認証の強化を狙いとした新標準を確立することを目的とした団体、「FIDO(First Identity Onlineの略称)Alliance」により策定された、公開鍵暗号方式に基づく認証用標準プロトコルのうちの1つで、2要素認証方式の名称です。

ソフトブレインが提供するeセールスマネージャーは、1999年に誕生した営業支援システム(CRM/SFA)です。営業現場での使いやすさを重視して設計されておりスマートデバイスでの操作性にも定評があります。今まで業種業界を問わず、3,000社を超える企業に導入されてきました。営業活動のPDCAサイクルを回し営業生産性向上を実現することができます。

### [▶ eセールスマネージャーの詳細はこちら](#)

この度のCloudGate UNOとeセールスマネージャーの連携により、CloudGate UNOを経由して一度ログイン済みであれば、eセールスマネージャーにもシングルサインオンでアクセスできるようになります。eセールスマネージャーとGoogle AppsやOffice 365等のグループウェアサービスを利用するユーザーにとっては、1日に何度もログインしなければいけない煩わしさから解放されます。

また、e セールスマネージャーは顧客情報や売上情報など企業のコア情報を多く扱うため、必要に応じ社外からもアクセスを許可しつつも、ログの取得や許可端末の管理など、セキュリティ対策を強化したいというニーズも多くあります。CloudGate UNO には、クライアント証明書による端末認証や、ユーザーのログインログを参照できるアクセス履歴、条件を設定できる 2 要素認証による認証強化などの各種機能があり、安心安全を保ちつつ、受注件数の増加を後押しする e セールスマネージャーを強力なセキュリティ環境のもと運用できるメリットがあります。

ISR とソフトブレンは、CloudGate および e セールスマネージャーのサービスご提供を通して、より多くのお客様にご満足いただける業務システムの可用性向上を目指すと共に、安心安全なインターネットサービスの利用に貢献する機能開発に努めてまいります。

\*「Google Apps for Work」は Google Inc.の登録商標です。

\*「Microsoft Office 365」は、米国 及びその他の国における登録商標または商標です。

\* その他の商品名、会社名、団体名は、各社の商標または登録商標です。

### インターナショナルシステムリサーチについて

1993 年、東京に設立されたインターナショナルシステムリサーチ(ISR)はインターネット黎明期の頃から Web システム開発に着手し、常に時代の要請に即した製品開発、システムインテグレーション、各種コンサルティング業務など様々なソリューションを提供してまいりました。2008 年には Google for Work パートナーに認定され、2008 年 11 月 12 日に開催された Google Enterprise Day Solution Developer 部門においては、開発と導入実績が評価されて、Google Partner Award を受賞致しました。また 2015 年に FIDO Alliance のスポンサーメンバーに加盟し、U2F 認証デバイスメーカーの Yubico 社と販売代理店契約を締結しております。日本により強固な認証サービスをご提供するべく、を目指して、高品質の製品・サービス提供に努めてまいります。

### ソフトブレンについて

1992 年に設立されたソフトブレンは、設立当初は土木解析ソフトを開発・販売、1999 年に事業転換をして営業支援システム(CRM/SFA)「e セールスマネージャー」の開発・販売を始めました。業種業界を問わず企業の営業改革を長年支援してきました。今まで蓄積してきた営業ノウハウを活かしツールの提供のみならず、教育やコンサルティングサービスにも強みを持っています。企業の営業課題を解決し売上 UP につながるサービスを提供しています。

### 本件に関するお問合せ先

#### 株式会社インターナショナルシステムリサーチ

営業部

〒164-0012 東京都中野区本町 6-16-12 新中野 FK ビル

TEL:03-3384-1123 FAX:03-3384-1124 <http://www.isr.co.jp/>

E-mail: [sales@isr.co.jp](mailto:sales@isr.co.jp)

#### ソフトブレン株式会社

広報担当 高橋

〒104-0028 東京都中央区八重洲 2-3-1 住友信託銀行八重洲ビル 9 階

TEL:03-6880-2600 FAX:03-6880-2601 <http://www.softbrain.co.jp/>

e-mail: [press@softbrain.co.jp](mailto:press@softbrain.co.jp)