

**営業支援システム「eセールスマネージャーRemix Cloud」と「Box」が連携
～販売に先駆け、「Box World Tour 2016 Tokyo」で披露～**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」とコンテンツ・マネジメント・プラットフォーム「Box」を連携します。販売に先駆け、2016年6月9日(木)に開催される「Box World Tour 2016 Tokyo」*で連携ソリューションとしてご紹介します。販売開始は7月中旬を予定しています。

*「Box World Tour 2016 Tokyo」詳細はこちら <https://boxworldtour.jp/>

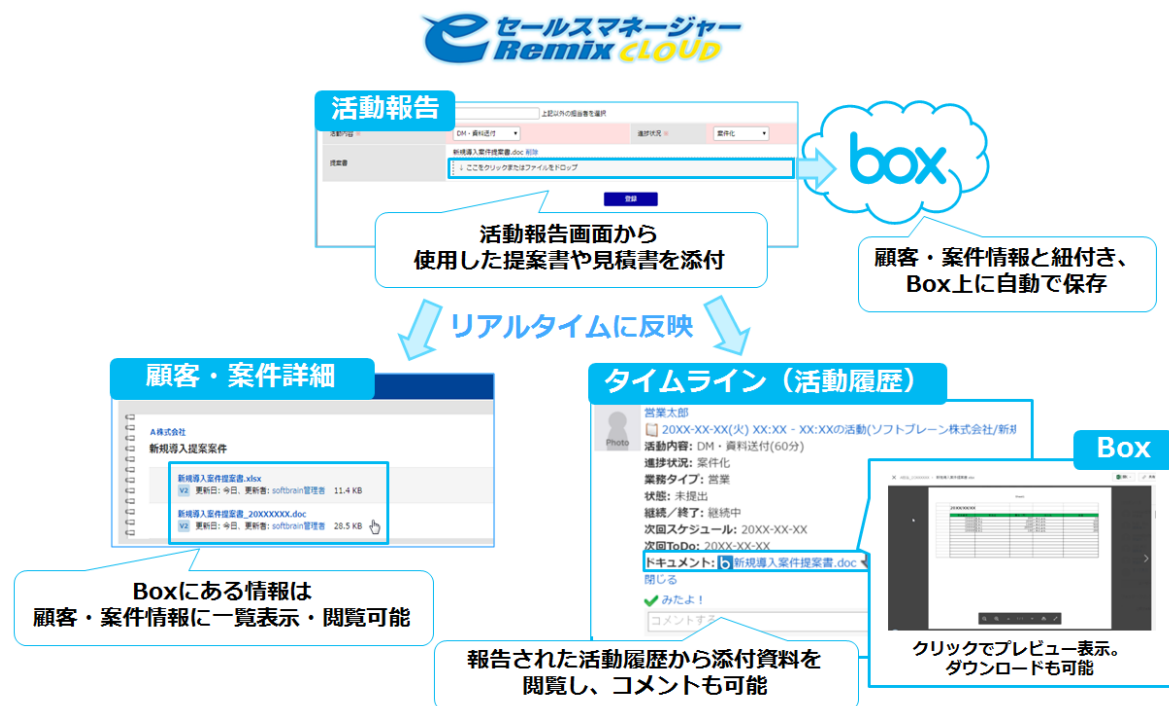
■「eセールスマネージャーRemix Cloud」+「Box」連携ソリューションの主な特徴

① 活動報告時に顧客に提出した資料を添付するだけで「Box」上に自動保存

「eセールスマネージャーRemix Cloud」で活動報告する際、顧客に提出した提案書や見積書などの関連資料を添付して登録すると、顧客・案件情報と紐付いた状態でBox上に自動保存されます。報告内容と共に関連資料もリアルタイムに共有されるため、マネージャーから部下へ資料修正指示や複数のチーム間でのナレッジ共有など社内コミュニケーションを活性化することができます。

② 顧客や案件、活動情報から「Box」上の資料の閲覧・編集が簡単に

「eセールスマネージャーRemix Cloud」の顧客・案件・活動履歴情報から「Box」上にある資料へ直接アクセスでき閲覧や編集が行えるため、資料を探す手間がなくなります。



■価格(すべて税別)

・「eセールスマネージャーRemix Cloud」

6,000 円/ユーザー/月～

※オンプレミスは 60,000 円/ユーザー～

・ビジネス向け「Box」

初期費用 20,000 円

1,800 円/ユーザー/月(5～500 ユーザまで)

・エンタープライズ向け「Box」

初期費用 20,000 円

4,200 円/ユーザー/月(5 ユーザーから無制限)

※オンラインストレージ容量は無制限で利用できます。

■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレンが提供する営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業のストレスを軽減し、利便性が向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力での情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、3,000 社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ソフトブレン株式会社

広報担当 高橋

TEL: 03-6880-2600 FAX: 03-6880-2601

e-mail: press@softbrain.co.jp