

**「eセールスマネージャーRemix Cloud」に名刺OCR機能拡充
名刺情報の即時データ化が可能に**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」に名刺OCR機能を拡充し2016年7月1日に販売を開始します。

名刺OCR機能は「eセールスマネージャーRemix Cloud」標準機能として装備され、スマートフォンで名刺を撮影するだけで即時にデータ化され、活動報告やスケジュール登録で活用することができます。従来から提供している名刺デジタル化サービスと併用することで、名刺OCR機能で認識されなかった文字も数時間～翌営業日中に自動でデータ修正されます。また、名刺OCR機能のみの場合無料で利用できるため、名刺登録にコストをかけたくないという企業のニーズにも対応することができます。日本語の他、英語、中国語、韓国語に対応しています。

■従来の名刺登録サービスとの違い

	名刺OCR機能 +名刺デジタル化サービス	名刺デジタル化サービスのみ
データ化されるまでの時間	即時	数時間～翌営業日中
コスト	35円/1枚 (名刺OCR機能のみ利用の場合は無料)	35円/1枚
メリット	名刺情報の即時利用 登録作業の削減 登録データの正確さ	登録作業の削減 登録データの正確さ

■名刺OCR機能活用イメージ



■価格(すべて税別)

・「eセールスマネージャーRemix Cloud」

6,000 円/ユーザー/月～

※オンプレミスは 60,000 円/ユーザー～

・「名刺OCR機能」無料

※オンプレミスの場合でも名刺OCR処理部分は弊社クラウドに通信をいたします。

名刺OCR処理部分を御社サーバに設置する場合は、別途費用が発生いたします。

・「名刺デジタル化サービス」名刺 1 枚 35 円

■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレンが提供する営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業のストレスを軽減し、利便性が向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力での情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、3,000 社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ソフトブレン株式会社

広報担当 高橋

TEL: 03-6880-2600 FAX: 03-6880-2601

e-mail: press@softbrain.co.jp