

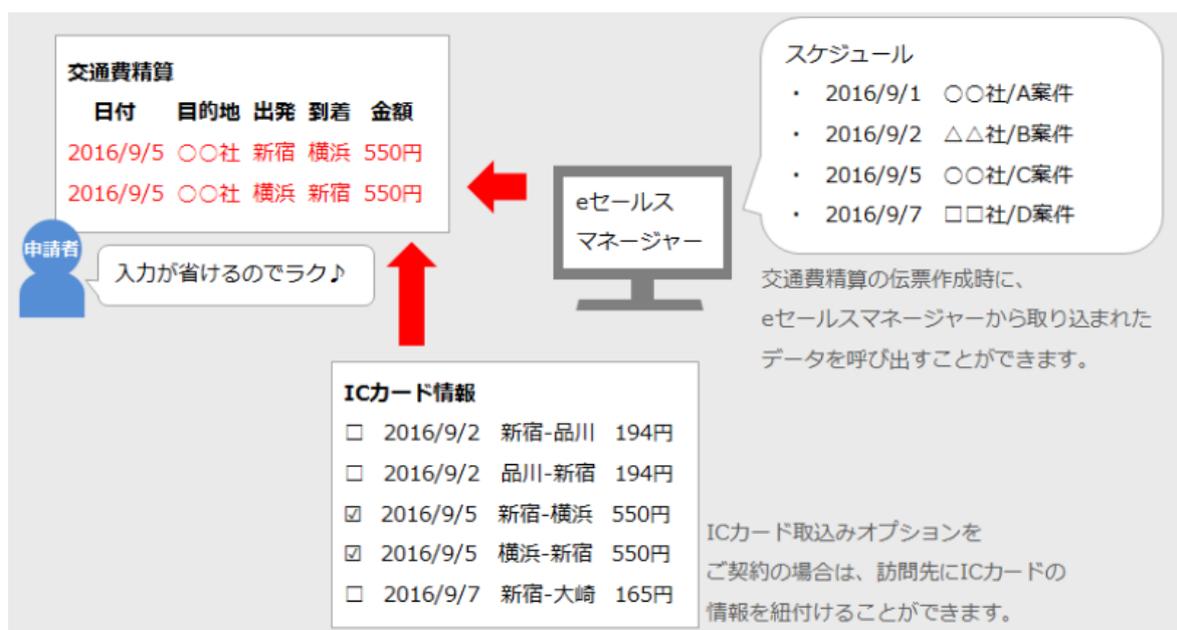
**ソフトブレインの営業支援システム「eセールスマネージャーRemix Cloud」、  
国内累計導入社数 No.1\*のクラウド型経費精算システム「楽楽精算」と連携  
～営業の事務作業軽減と訪問・提案などコア業務への集中を推進～**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文、以下ソフトブレイン)は、主力製品である営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」と株式会社ラクス(東京都渋谷区、代表取締役 中村崇則、以下ラクス)が提供する経費精算システム「楽楽精算」との連携が完了し、2016年10月3日に提供開始することを発表いたします。\*「ITR Market View:ERP市場 2016」SaaS型経費精算市場より(株式会社アイ・ティー・アール発行)

ソフトブレインの「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、顧客データと営業活動データを蓄積・活用し、PDCAサイクルを回すことで組織力・営業力を強化することができる営業支援システム(CRM/SFA)です。業種業態を問わず 4,000社超の企業に導入されています。また、「楽楽精算」は、経費精算業務における「申請⇒承認⇒精算」という連のワークフローを全て電子化し、業務効率の改善や人的ミスの防止を実現する国内累計導入社数No.1のクラウド型経費精算システムです。両ソリューションが連携することで、営業の事務作業軽減と訪問・提案などコア業務への集中を推進します。

**■連携内容**

「eセールスマネージャーRemix Cloud」のスケジュールと交通系ICカード情報を紐付けることで、交通費精算を自動化することができます。



## ■価格

### ・「eセールスマネージャーRemix Cloud」

クラウドの場合、1ユーザーあたり月額 6,000 円～、  
オンプレミスの場合、1ユーザーあたり 60,000 円～

### ・「楽楽精算」

初期費用 100,000 円

月額 30,000 円～

※交通系ICカード取込み機能はオプション機能となります。

※両サービスとも別途消費税がかかります。

## <参考資料>

### ■「eセールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレンが提供する営業支援システム(CRM/SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、スマートフォンやタブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業のストレスを軽減し、利便性が向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力での情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、4,000 社を超える導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

### 【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

### 【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

#### ■ソフトブレン株式会社

広報担当 高橋

TEL: 03-6880-2600 FAX: 03-6880-2601

e-mail: [press@softbrain.co.jp](mailto:press@softbrain.co.jp)