

**SOFTBRAIN** Co.,Ltd.

## はじめに

# 本ハンズオンの目的

新機能アナリティクスを体験していただくことを目的としています (アナリティクス: Amazon QuickSightのeセールスマネージャー対応版) \*以降、eセールスマネージャーをeSMと表記

# 本ハンズオンで取り扱う内容

- ・データソースの準備
- ・様々なアウトプットの作成方法
- ・フィルタ(検索条件)設定
- ・データの出力

# 今回作成いただくアウトプット



# 今回作成いただくアウトプット

2020/07

2020/06

2020/05

-----

163,441,979

158,349,388

165.927.966

155,980,068

156,108,482

163.945.982

-7,461,911

-2.240,906

-1.981.984

95.43%

98.58%

98.81%

617,148,729

461,168,661

305.060.179

634,069,195

470,627,216

312.277.828

155,263,174

155,228,458

168.716.765

100.46%

100.57%

97.17%



# 使用するデータについて

# 今回作成いた<u>だくアウトプット</u>



## アウトプットの作成に必要なデータ

## 実践

## データは2種類あります

## 【研修】予算実績データforQS

会社コード	予実区分	伝票番号	備考	年度	月度	売上日	売上部門コード	取引先名	商品分類名	商品名	【実績】売上数	【実績】売上金額	【実績】粗利	【予算】売上数	【予算】売上金額	【予算】粗利
E0	実績	2500000006	備考〇〇	2019	2020/01	2020/1/1	221	得意先T182	商品分類4	商品P487	60	253320	63360	0	0	0
E0	実績	250000007	備考〇〇	2018	2018/08	2018/8/2	141	得意先T154	商品分類3	商品P399	13	30680	14729	0	0	0
									•							
									•							
									•							
E0	予算	99999999999	予算情報	2020	2021/03	2021/3/	. 352				0	0	0	376	4115239	1128948
E0	予算	99999999999	予算情報	2020	2021/03	2021/3/	. 353				0	0	0	153	1404394	346194

## 【研修】部門マスタforQS

部門コード	支店名	部門名	事業部名
110	支店110	部門11	事業部1
111	支店111	部門11	事業部1
112	支店112	部門11	事業部1
113	支店113	部門11	事業部1

#### データの関連図



## 研修用データのアップロード

### eセールスマネージャーヘログインし、 「データ分析(下図の箇所をクリック)」→「ファイル管理」 と画面遷移します







研修用データのアップロード

### 「新規ファイルアップロード」ボタンをクリックします

📊 データ分析	アナリティクス ファイル管理 グラフレポート データソース
ファイル管理	
新規ファイルアップ	ロード 削除
該当件数 <b>2</b> 件 15件 ~	/ 表示
アップロードできるフ アップロード可能容量	ファイル容量は合計100MBまでです。 種残り 1.0MB / 100MB

### 「【研修】部門マスタforQS.xlsx」を選択し、「アップロード」します

ファイル追加								
アップロードするファイルを選択してください。 1 アップロードできるファイル形式は「.csv/.tsv/.xls/.xlsx/.json」のみです。 アップロードできるファイル名は128文字までです。								
↓ ここをクリックまたはファイルをドロップ	↓ ここをクリックまたはファイルをドロップ							
説明								
アップロード								

実践

### 研修用データのアップロード

### 再び「新規ファイルアップロード」ボタンをクリックし、 「【研修】予算実績データforQS.xlsx」もアップロードします

ファイル追加	$\times$						
アップロードするファイルを選択してください。 ① アップロードできるファイル形式は「.csv/.tsv/.xls/.xlsx/.json」のみです。 アップロードできるファイル名は128文字までです。							
【研修】予算実績データforQS.xlsx 削除							
説明	//						
アップロード							



研修用データのアップロード



### 2つのファイルが、ファイル管理画面に登録されていることを確認します

📊 データ分析	アナリティクス	۲	ファイル管	理 グラ
ファイル管理				
新規ファイルアップ	コード 削除	:		
該当件数 <b>2</b> 件 15件 ~	表示			
アップロードできるフ アップロード可能容量	7アイル容量は合計: 1残り 1.0MB / 100	LOOM MB	Bまでです。	
ファイ	儿名	説明	種類	ファイル容量
□ 【研修】部門マスタfd	orQS.xlsx 👻		XLSXファイル	12KB
□ 【研修】予算実績デー	-夕forQS.xlsx 🔻		XLSXファイル	977KB

# QuickSightへのログイン



### 環境にログインして、アナリティクス(QuickSight)を起動させましょう

### 1. データ分析横の>を選択します

Ct-WZ7#-	·*-	< タイムライン				🕴   💻	-د 🏮   🖪 🖂	-ザーNo.5   ヘル
Ⅲ 基本メニュー		🤜 タイムライン	タイムライン	グループー覧	ウォッチ対象			
<ul> <li>データ分析</li> <li>タイムライン</li> </ul>	>	タイムライン				投稿を探す	QØ	BE Q
■ ダッシュボード		★東京支店 担当		投稿する			ファイル一覧 🗸	新規追加
💾 カレンダー	>	ユーザーNo	<b>b.5</b>			投稿はありません		
単 顧客	>	= すべてのタイムライン				<b>10月を表示</b>		
SA 21	>	自分のタイムライン						
	ĺ.	★ スター付きのタイムラ	イン					
1 社員	>	🗮 社内のタイムライン						
🔤 日報·週報	>	グループ						
		その他グループを探す						
		お気に入りリストを選ぶ						
		1 部署						

### 2. 「アナリティクス」を選択します





#### 3. 初めて起動する場合、「最新情報」が表示されるので、 ・ 「閉じる」を選択します





# 今回は、先ほどアップロードしたデータを使用します

# 選択します

1. 「データセット」を 2. 「新しいデータセット」を 選択します

CER-WZZZ-ST-			4	Å
分析とその他項目を検索 Q	データセット		新しい	データセット
🚖 お気に入り	名前	所有者	最終更新日時 🗸	_
③ 最新	🏟 目標(QS用)20220620.xlsx	SPICE その他	8日前	+
🗀 マイフォルダ	ラング別集計20220405 BOOK.xlsx	SPICE 自分	20日前	:
2 共有フォルダ	🏟 【ヨシダ様】プロセス集計表.xlsx	SPICE 自分	23日前	:
	マイポータル用test.xlsx	SPICE その他	1ヶ月前	+
ダッシュボード	<b>韓</b> 目標区分なし(QS用)20220627.xisx	SPICE その他	1ヶ月前	1
<mark>修</mark> 分析	🏟 シーマン様QSサンブルデータ2.csv	SPICE その他	1ヶ月前	1
😭 データセット	ランク別集計20220405.xlsx	SPICE 自分	1ヶ月前	+
K) IR1277 🗰	ランク勝葉計20220405 BOOK.xlsx	SPICE 自分	1ヶ月前	1
	🏟 KDH)マイボータル用20220613 .xisx	SPICE その他	1ヶ月前	1
	第 【関西CS】上懇部向け案件.xtsx	SPICE その他	2ヶ月前	÷

データソースの詳細	×
テーブル: 【研修】予算実網 推定テーブルサイズ: 2.8MB <mark>591年</mark> データソース: 【研修】予算実網	データforQS.xlsx データforQS.xlsx
SPICE ヘインポート	✓ 681.5GB 利用可能 SPICE
✓ 更新が失敗したときに所有者にメー	ルを送信
データの編集/プレビュー Sag	geMaker によるオーグメント 視覚化する

### 選択します Ct-NZZZ-St-【研修】予算実績データforQS.xlsx データセットの作成 既存データソースから lm616lsfr20201224anal. 更新された1日前 Web and Social Media A. 更新された 1日前 People Overview 更新された 1日前 Sales Pipeline 更新された 1日前 Business Review 更新された 1日前 【研修】部門マスタforQ.. 更新された 1日前 【研修】予算実績データf.. <sub>更新された1日前</sub> 3. 「データセットの作成」を選択します 【研修】予算実績データforQS

4. 「データセットの作成」を

5. 「データの編集/プレビュー」を選択します





# アウトプットの作成に必要なデータ



### 1. 「データを追加」を選択します

クエリモード SPICE		データ							Auto-pre	ew データ	タを追加
● 残りの容量: 681.5GB								Zoom 回			
フィールド すべてのフィールドを選択!	57 A		研修】予算実績	ff ~							
計算フィールドを追加	<b>^</b>	- L.									
SageMaker によるオーグメント	<u> </u>										
フィールドの検索	Q										
計算フィールド											
計算フィールドがありません。	- 1										
選択 すべて なし											
<b>井</b> 【予算】 粗利	<b>V</b>										
<b>井</b> 【予算】売上数	7	4									•
<b>井</b> 【予算】売上金額											
□ 取引先名		【予 /	【予 🖊	【予 🖊	取引 🧪	売上 🧪	商品 🧪	年度 🦯	【実 🖊	備考 🖊	【実
井 売上部門コード	<b>V</b>	# Int	# Int	# Int	C String	# Int	C String	# Int	# Int	C String	# Int
□ 商品分類名	<b>v</b>	0	0	0	编总元1162 得意先T154	141	商品分類3	2019	30680	(編句)00 個考00	14729
# 年度		0	0	0	得意先T180	323	商品分類3	2019	259222	備考00	19182
11 ····		0	0	0	得意先T194	122	商品分類3	2020	1199096	備考○○	70751
∓ 【実績】売上金額	~	0	0	0	得意先T133	232	商品分類4	2019	99263	備考〇〇	47651
(二) 備考	Image: A start of the start	0	0	0	得意先T182	220	商品分類3	2018	446631	備考00	16080
<b>井</b> 【実績】 粗利		0	0	0	得意先T140	231	商品分類3	2020	310670	備有〇〇	21751
	_	0	0	0	得意先T147	253	商品分類3	2019	164866	借考00	49465
- 70.ED		0	0	0	迎窗也T112	110	高見会種ル	2019	241848	##00	4842



### プルダウンから「データソース」を 選択します





4. 「【研修】部門マスタforQS」を選択します

## アウトプットの作成に必要なデータ



### 1. 結合箇所を選択します





クエリモード SPICE		データ						Auto-	preview 7	ータを追加
							Zoom		-	100 %
フィールド All fields included	~	- <b>m</b>	· 研修1 予質実	iaデ ↓		1 Inter	【石井(条】 部門月	マスタチーン	,	
計算フィールドを追加	-			94.2 m ·			LIVITER LIPIT			
	_								-	
SageMaker によるオーグメント										
フィールドの検索	Q									
フォーカス										
すべてのフィールド	~									
選択 すべて なし										
<ul> <li>会社コード</li> </ul>		*								,
□ 予実区分										
井 伝票番号		Dataset								
□ 備考		会社 🧪	予実 🧪	伝票 🖊	備考 🧪	年度 🧪	月度 🧪	売上日 🦯	売上 🧪	取引
# 年度		□ 文字列	□ 文字列	# 整数	□ 文字列	# 整数	□ 文字列	🗂 日付	# 整数	□ 文字列
□ 月度		FO	宝铸	2500000005	備老〇〇	2019	2020/01	2020-01-11	221	(日前年11)
□ 売上日		50	17.18	2500000000	##00	2010	2010/00	2040 00 22		(BRIDE IN TA
井 売上部門コード		EU	两胡	2500000007	9#4500	2018	2018/08	2018-08-22	. 141	19月27日1
□ 取引先名		EO	実績	250000008	備考〇〇	2019	2019/09	2019-09-09	. 323	得意先T1
□ 商品分類名		EO	実績	250000009	備考〇〇	2020	2020/07	2020-07-28	. 122	得意先T1
□ 商品名		EO	実績	2500000010	備考〇〇	2019	2020/01	2020-01-30	232	得意先T1
井 【実績】売上数	🛓	EO	実績	2500000011	備考〇〇	2018	2018/12	2018-12-15	. 220	得意先T1
Excluded fields No fields excluded	~	EO	実績	2500000012	備考00	2020	2020/04	2020-04-14	231	得意先T1
	× ·	EO	宝结	2500000013	偏考00	2019	2019/09	2019-09-20	253	得意先T1

## QuickSight -データセット作成 - ファイル結合







実践

# QuickSight -データセット作成 - 項目の非表示



実践





実践



## QuickSight -データセット作成 - インポートの完了

ダッシュボード作成の準備が整いました。 ※インポートが完了するまで数分時間がかかります。5分以上待っても完了しない場合は、 左上のeをクリックし、再読み込みをしてください。

○ 〇 【研修】予算実績データ	?forQS【岡本】_240104.xls		© /
ファイル 編集 データ 挿入	シート オブジェクト 検索		実際のサイズ 🔻 🗌 公開
	2 🥼 🖄 🖓 🖓		新しい外観
目データ ×	™ ビジュアル ×	シート1 ~ +	
データセット         SPICL (研修) 予算実績 マ         フィールドを除素 Q         + 計算フィールド         # (実績) 売上会額         # (実績) 売上会額         # (予算) 売上会額         ● 取引先名         ● 取引先名         ● 取引先名         ● 御兄上日         ● 備考         ● 部門コード         ● 副門名         ● 予実区分	+ 通加       ▼         ビンコアルタイブの東更       ジンコアルタイブの東更         ジ       シ       小山       シ         ジ       シ       小山       シ         ゴ       ジ       小山       シ         ゴ       ジ       ゴ       ゴ         ゴ       ジ       ゴ       ゴ         ゴ       ジ       ジ       ジ       ゴ         ジ       ジ       ジ       ジ       ゴ         ジ       ジ       ジ       ジ       ジ         ジ       ジ       ジ       ジ       ジ         ジ       ジ       ジ       ジ       ジ         ジ       ジ       ジ       ジ       ジ	AutoGraph ビジュアルを作成するには1つ以上のフィールドを追加します。	

# ダッシュボード作成

# 今回作成いた<u>だくアウトプット</u>



# 予算売上/粗利グラフ

# 今回作成いただくアウトプット- ①予算売上/粗利グラフ



### 予算売上/粗利グラフ – グラフ作成





選択します

2. 画面左側にビジュアルの設定画面が 表示されます

## 予算売上/粗利グラフ – グラフ作成



実践

予算売上/粗利グラフ – 日付表示単位の変更







実践



## 予算売上/粗利グラフ – 年度フィルタの適用





## 予算売上/粗利グラフ – グラフタイトルの変更



1. グラフのタイトル部分をダブルクリックし、小窓上で 「当年度売上/粗利」に書き換えて「保存」を押下します



# 売上/粗利達成状況KPI

# 今回作成いただくアウトプット- ②売上/粗利達成状況



## 売上/粗利達成状況KPI – ビジュアル作成 売上



実践

## 売上/粗利達成状況KPI –ビジュアル作成 売上



2. 「KPI」を選択します


### 売上/粗利達成状況KPI –ビジュアル作成 売上

1. 値に「【実績】売上金額」を追加します



フィールドリストから項目をドラッグアンドドロップでフィールドウェルに追加していきます

#### 売上/粗利達成状況KPI –ビジュアル作成 売上



#### 1. 「KPIレイアウト」を選択します



2.二つ目のレイアウトをクリックします

#### 売上/粗利達成状況KPI –ビジュアル作成 売上



#### 1. 「ビジュアルのフォーマット」を クリックします



#### 売上/粗利達成状況KPI – ビジュアルのコピー





# 売上/粗利達成状況KPI –ビジュアル作成 粗利







#### 売上/粗利達成状況KPI – グラフの移動とサイズ調整

#### 作成したグラフはサイズ赤枠の箇所を選択してドラッグアンドドロップ することで変更・移動が可能です。 グラフを移動して以下のような配置にしてみましょう。



#### 売上/粗利達成状況KPI – 条件付き書式設定 売上予算



#### 売上/粗利達成状況KPI – 条件付き書式設定 売上予算



#### 売上/粗利達成状況KPI – 条件付き書式設定 粗利予算



### 売上/粗利達成状況KPI – 条件付き書式設定 粗利予算





#### 売上/粗利達成状況KPI – グラフのタイトル変更





# 今回作成いただくアウトプット- ③部門検索





#### 部門検索 – フィルタの作成 – 部門





#### 部門検索 – フィルタの作成 – 関連する値の設定①



#### 部門検索 – フィルタの作成 – 関連する値の設定②







#### 事業部・部門・支店の検索条件(コントロール)でグラフにフィルタをかけられる ようになりました。 各コントロールを操作してみましょう。

ジート1 ∨ + コントロール			^
事業部名 は次と等しい 部門名 は次と等しい すべて ▼ 部門11 ▼	支店名 は次と等しい すべて ▲ 随を検索 Q ✓ すべて選択		
当年度売上/粗利 25M 20M	<ul> <li>✓ 支店110</li> <li>✓ 支店111</li> <li>✓ 支店112</li> <li>✓ 支店113</li> <li>✓ ジェ店113</li> </ul>	売上予算達成状況 【実績】売上金額 1,390,971,026 算】売… 算】 租利 <b>71.75%</b>	【予算】売上金額 1,938,697,552
15M 10M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M 5M	選択された値を表示	请〕租利 租利予算達成状況 【実績】粗利 473,164,380 76.41%	<sup>3%</sup> 【予算】粗利 619,250,892
グループ化の条件: 売上日 (月)			76.41%

## 当年度売上状況表

# 今回作成いただくアウトプット-④売上状況表



#### 当年度売上状況表-ビジュアル作成



▶2. ビジュアル内の「+追加」を選択します



#### 当年度売上状況表-ビジュアル作成





©SOFTBRAIN Co.,Ltd. 59

#### 当年度売上状況表-ビジュアル作成 売上状況



**フィールドリストから項目をドラッグアンドドロップでフィールドウェルに追加していきます** 

#### 当年度売上状況表-計算フィールドの追加 - 計算式

ピボットテーブルに計算フィールドを追加していきます。 ※計算式のコピーは別途送付しております研修用デモデータ.zipファイル内の 研修用計算フィールド.txtよりコピーをお願いいたします。

No 項目名	計算式
① 当月予算実績差	sum({【実績】売上金額})-sum({【予算】売上金額})
② 当月予算実績比	sum({【実績】売上金額})/sum({【予算】売上金額})
③ 当期売上実績累計	runningSum(sum({【実績】売上金額}),[{月度}ASC],[{年度}ASC])
④ 当期売上予算累計	runningSum(sum({【予算】売上金額}),[{月度}ASC],[{年度}ASC])
⑤ 前年同月売上実績	lag(sum({【実績】売上金額}),[{月度}ASC],12)
⑥ 前年同月売上比	sum({【実績】売上金額})/{前年同月売上実績}

#### 当年度売上状況表-計算フィールドの追加 – 完成イメージ

説明

#### 計算フィールド



#### テーブルイメージ(項目名変更後)

当年度壳上状况表											
年度	月度	売上予算	売上実績	当月予算実績差	当月予算実績比	当期売上予算累計	当期売上実績累計	前年同月売上実績	-		
□ 2020	2021/03	172,509,502	0	-172,509,502	0%	1,938,697,552	1,390,971,026	164,135,810			
	2021/02	144,762,494	0	-144,762,494	0%	1,766,188,050	1,390,971,026	135,163,773			
	2021/01	158,851,164	0	-158,851,164	0%	1,621,425,556	1,390,971,026	152,914,912			
	2020/12	178,206,206	165,848,042	-12,358,164	93.06%	1,462,574,392	1,390,971,026	169,336,000			
	2020/11	174,327,374	154,033,973	-20,293,401	88.35%	1,284,368,186	1,225,122,984	159,790,289			
	2020/10	173,354,688	162,570,321	-10,784,367	93.77%	1,110,040,812	1,071,089,011	171,381,514			
	2020/09	139,777,023	137,263,876	-2,513,147	98.2%	936,686,124	908,518,690	133,034,205			
	2020/08	162,839,906	154,106,085	-8,733,821	94.63%	796,909,101	771,254,814	159,768,727			
	2020/07	163,441,979	155,980,068	-7,461,911	95.43%	634,069,195	617,148,729	155,263,174			
4	2020/06	158,349,388	156,108,482	-2,240,906	98.58%	470,627,216	461,168,661	155,228,458	-		

#### 当年度売上状況表-計算フィールドの追加 – 予実差/予実比 ピボットテーブルに計算フィールドを追加していきます。 ここでは「計算フィールドの追加」→「計算式の入力」の操作で①②の 作成を実施します。



No	項目名	計算式
1	当月予算実績差	sum({【実績】売上金額})-sum({【予算】売上金額})
2	当月予算実績比	sum({【実績】売上金額})/sum({【予算】売上金額})

# 当年度売上状況表-計算フィールドの追加 -予実差/予実比

目データ ×	™ ビジュアル ×	シート1 ~ +					
データセット 100%	+ 追加 -	コントロール	事業部名 は次と	<b>等しい</b> すべて	部門名は次と	<b>と等しい</b> 部門11	支店名 は次
SPICE 【研修】予算実績… ▼	ビジュアルタイプの変更			V			
フィールドを検索 <b>Q</b> 🔺		0 0M					0
+ 計算フィールド		202010-202010-	202010- 202010' 202010.	202010, 202011, 20	2011 202011 2021	202102 202105	
# 【実績】粗利	行 2						
(井【実績】売上金額	年度:		/ブル	-プ化の条件・売	ト日(日)		
# 【実績】売上数			270	21007#11.70			
# 【予算】粗利			7 合計 - (【又質】	= 니슈현 슈타 - 4	「宇津」 吉 に名	(短) 小日本管字注音	t and V/모조쒐
#【予算】売上金額	(ディメンションを追加	牛皮 間口 月皮 による			【天禎】 元工団	269, 3月了异天夜石	E, anu ヨ月 」/昇
# 【予算】売上数	列	<i>λ</i> τ	【予算】売	【実績】売	当月予算実	当月予算実	
□ 会社コード	/デノマンネコンを追加	2018	1,988,358,745	1,892,810,675	-95,548,070	0.95	
□月度		2018/04	182,269,274	1/0,424,613	-11,844,661	0.94	
□ 支店名	値 4	2018/05	172,791,574	129 275 557	- 10,708,278	0.94	
□ 事業部名	(予算)売上金額(合計)	2018/07	175.480.129	171.817.294	-3.662.835	0.98	
□ 取引先名		2018/08	183,653,850	171,651,218	-12,002,632	0.93	
商品分類名		2018/09	151,817,949	149,358,169	-2,459,780	0.98	
	当月予算実績差 (カスタム)	2018/10	184,625,485	175,446,137	-9,179,348	0.95	
	(当月予算実績比(カスタム)	2018/11	156,152,028	156,758,763	606,735	1	
		2018/12	178,785,099	167,432,786	-11,352,313	0.94	
	測定を追加	2019/01	171,601,659	158,299,948	-13,301,711	0.92	
		2019/02	132,031,657	131,647,196	-384.461	1	
		•					
1. 追加した計算フ	'ィールドを   2. 追	加された			3. 予	算実績差	F
		ールド			고 고	皆宝結れ	、一
但に迫加しま 9						异天祖儿	小衣不

当月予算実績差 当月予算実績比

### 当年度売上状況表-計算フィールドの追加-実績/予算累計

ピボットテーブルに計算フィールドを追加していきます。 ここでは「計算フィールドの追加」→「計算式の入力」の操作で③④の 作成を実施します。



No	項目名	計算式
3	当期売上実績累計	runningSum(sum({【実績】売上金額}),[{月度}ASC],[{年度}ASC])
4	当期売上予算累計	runningSum(sum({【予算】売上金額}),[{月度}ASC],[{年度}ASC])

# 当年度売上状況表-計算フィールドの追加-実績/予算累計

目データ ×	№ ビジュアル	×	シート1 ~ +						
データセット 100%	+ 追加 🔻		コントロール	事業部名 は次と等しい すべ	て <b>部門名は次</b>	<b>と等しい</b> 部門11	支店名は次と等	<b>,い</b> すべて	
SPICE 【研修】予算実績… 🔻	ビジュアルタイプの変更				V			31.07	0.236 @
フィールドを検索 Q 🔺	ピボットテー:	ブル >	0 - 10 <sup>5</sup>	ello ello ello ello	10 111 112	61, 62, 63	0	51,07	0,230 🗞
+ 計算フィールド			2020, 2020,	2020, 5050, 5050, 5050, 505	n 2020, 2020, 50g	~ 202° 202°			8
井 【実績】粗利	行 2								
# 【実績】売上金額	年度	:)		グループ化の条	件: 売上日 (月)				
井 【実績】売上数	月度	÷	P				o		
# 【予算】粗利	ディメンションを追加		年度 and 月度	による 合計 of 【予算】	売上金額. 合計 of	f【実績】売上余	潮,当月予算実	結差,当月予算実	編比、当期売上実結累
#【予算】売上金額	石川		4=						
井 【予算】売上数		·····	17	【予算】元…	【実績】元	当月予算実	当月予算実	当期元上実	当期元上予
□ 会社コード	(ディメンション/を追加		- 2018	1,988,358,745	1,892,810,675	-95,548,070	0.95	1,892,810,675	1,988,358,745
□月度	値 6		2018/0	182,269,274	170,424,613	-11,844,661	0.94	170,424,613	182,269,274
□ 支店名	【予算】売上金額 (合計)	:	2018/0	172,791,574	162,083,296	-10,708,278	0.94	332,507,909	355,060,848
□ 事業部名	【実績】売上金額 (合計)	:)	2018/0	134,424,240	129,275,557	-5,148,683	0.96	461,783,466	489,485,088
□ 取引先名	当日予算実績差 (カスタノ)		2018/0	175,480,129	171,817,294	-3,662,835	0.98	633,600,760	664,965,217
□ 商品分類名		<u>, , , , , , , , , , , , , , , , , , , </u>	2018/0	183,653,850	171,651,218	-12,002,632	0.93	805,251,978	848,619,067
□ 商品名	白月 予算美禎氏 (カスタム		2018/0	151,817,949	149,358,169	-2,459,780	0.98	954,610,147	1,000,437,016
□ 伝票番号	(当期売上実績累計(カスタ	74) :)	2018/1	10 184,625,485	175,446,137	-9,179,348	0.95	1,130,056,284	1,185,062,501
= 当期売上実績累計	当期売上予算累計 (カスタ	74) :	2018/1	11 156,152,028	156,758,763	606,735	1	1,286,815,047	1,341,214,529
= 当期売上予算累計	測定を追加		2018/1	12 178,785,099	167,432,786	-11,352,313	0.94	1,454,247,833	1,519,999,628
			2019/0	171,601,659	158,299,948	-13,301,711	0.92	1,612,547,781	1,691,601,287
= 当月 文昇美 續比			2019/0	132,031,657	131,647,196	-384,461	1	1,744,194,977	1,823,632,944
🛄 売上日									

1. 追加した計算フィールド を値に追加します

当期売上実績累計 当期売上予算累計 2. 追加された フィールド 3. 期首から累計表示

©SOFTBRAIN Co.,Ltd. 66

### 当年度売上状況表– 計算フィールドの追加 –前年同月/比率

ピボットテーブルに計算フィールドを追加していきます。 ここでは「計算フィールドの追加」→「計算式の入力」の操作で⑤⑥の 作成を実施します。



No	項目名	計算式
5	前年同月売上実績	lag(sum({【実績】売上金額}),[{月度}ASC],12)
6	前年同月売上比	sum({【実績】売上金額})/{前年同月売上実績}

# 当年度売上状況表-計算フィールドの追加 –前年同月/比率

Srice 【研修】 卫异美禎 ▼	+ 追加 💌			7 前朋友 (山) 山)						
フィールドを検索 🔍 🔺	ビジュアルタイプの変更									
・計算フィールド	■ ピボットテーブル >							102		
【実績】粗利			グループ化の	)条件: 売上日 (月)			_			
【実績】売上金額	行 2	p							<u>4 ~ 7</u>	
【実績】売上数	(年度 :)	合計 of 【予算】	売上金額. 合計 of	f【実績】売上余	潮,当月予算実	結差, 当月予算集	[結比, 当期売上]	実績累計 当期売	上予算累計,前年	
【予算】粗利	月度 :									
【予算】売上金額	(ディメンションを追加	【予算】売	【実績】売	当月予算吴	当月予算罢	当期売上実	当期売上予…	前年同月売	前年同月売	
【予算】売上数	카	1,988,358,745	1,892,810,675	-95,548,070	0.95	1,892,810,675	1,988,358,745			
会社コード	ディメンションを追加	182,269,274	170,424,613	-11,844,661	0.94	170,424,613	182,269,274			
月度	価 8	172,791,574	162,083,296	-10,708,278	0.94	332,507,909	355,060,848			
支店名	【予算】売上金額(合計)	134,424,240	129,275,557	-5,148,683	0.96	461,783,466	489,485,088			
事業部名	【実績】売上金額 (合計)	175,480,129	171,817,294	-3,662,835	0.98	633,600,760	664,965,217			
取引先名	(当月予算実績差 (カスタム) :)	183,653,850	171,651,218	-12,002,632	0.93	805,251,978	848,619,067			
商品分類名	(当月予算実績比(カスタム) :)	151 817 949	149 358 169	-2 459 780	0.98	954 610 147	1 000 437 016			
商品名	(当期売上実績累計(カスタム) :)	194,625,495	175,336,103	0,170,749	0.55	1 170 056 284	1,000,457,010			
前年同月売上実績	当期売上予算累計(カスタム) :	184,625,485	175,446,157	-9,179,548	0.95	1,150,056,284	1,185,062,501			
前年同月売上比		156,152,028	156,758,763	606,735	1	1,286,815,047	1,341,214,529			
伝票番号		178,785,099	167,432,786	-11,352,313	0.94	1,454,247,833	1,519,999,628			
当期売上実約累計		171,601,659	158,299,948	-13,301,711	0.92	1,612,547,781	1,691,601,287			
当期売上予算累計	測定を追加	132,031,657	131,647,196	-384,461	1	1,744,194,977	1,823,632,944			
当月予算長績差							_ · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·			
<b>半日本</b> (宇雄地)		0								

1. 追加した計算 フィールドを値に 追加します

前年同月売上実績 前年同月売上比

3. 前年同月売上と比率の表示



新しい年度・月度から表示するために、ソート順を変更します。

 アイコンを 選択します

# 2. 降順を選択します ※同様に月度も設定を行います



10 ビジュアル	×	シート	1 × +			
+ 追加 🔻		コントロ	コール	事業	部名 は次と等しい	すべて <b>部門名</b>
ビジュアルタイプの変更	>	0 ( 20	20104 2020105	2020106	2020 <sup>101</sup> 2020 <sup>108</sup> 2020 <sup>109</sup>	2020110 102011 20201
行 2						
年度	÷				グループ化の	の条件: 売上日 (月
月度	$(\cdot)$					
ディメンションを追加	並べ	- 皆え:月度	>	Ę		
페	並べ	皆え順:	$\rightarrow$	ž	刵順	【実績】売…
//	形式:	テキスト _	>	ß	剿順	90,167,861
	, 非表) 军场	7			6,055,545	6,058,477
値 2	- 削除				8,199,628	9,701,992
【予算】売上金額 (合計)	нак	_			12,024,683	12,369,761
【実績】売上金額 (合計)			2020/07		16,772,800	15,428,049
創定を追加			2020/08		12,000,366	11,981,919
ADAE CAEAN			2020/09		14,470,604	12,494,759
		Ŷ	2020/10		6,042,701	6,447,072
			2020/11		7,743,447	6,762,624
			2020/12		9,537,075	8,923,208
			2021/01		6,587,704	0
			2021/02		11,383,080	0
			2021/03		11,274,188	0





#### 当年度売上状況表-テーブルフォーマット(1/2)

#### 追加したフィールドをわかりやすくするため、日本語名称を付けます。



1. 「値の名前」をクリックすると 各項目の名称入力欄が表示されます



#### 当年度売上状況表-テーブルフォーマット(2/2)

#### これでピボットテーブルは完成です。



#### 当年度売上状況表-当月前年の表示方法変更




#### 当年度売上状況表-ビジュアル作成 売上状況



#### 1. ピボットテーブルのタイトルを 「当年度売上状況表」に変更します



ントロール 事業語	部名 は次と等しい すべ	部門名は次と	<b>(等しい</b> 部門11	支店名 は次と等し	<b>い</b> すべて	
0 CM 2010 2010 2010 2010 2010	1212101 TOTOLOG FOR TOTOL	10 202011 202012 2021	2) 202102 202103	0	31,070	),236 (
年度 and 月度 による	グリーブ化の条f 3 合計 of 【予算】	牛: 売上日 (月) 売上金額, 合計 of	f 【実績】売上金	注額, 当月予算実	績差, 当月予算実	<b>-</b> [績比, 1
行	売上予算	売上実績	当月予算実	当月予算実	当期売上実…	当期列
- 2020	1,938,697,552	1,390,971,026	-547,726,526	0.72	1,390,971,026	1,938,
2021/03	172,509,502	0	-172,509,502	0	1,390,971,026	1,938,
2021/02	144,762,494	0	-144,762,494	0	1,390,971,026	1,766,
2021/01	158,851,164	0	-158,851,164	0	1,390,971,026	1,621,
2020/12	178,206,206	165,848,042	-12,358,164	0.93	1,390,971,026	1,462,
2020/12 2020/11	178,206,206 174,327,374	165,848,042 154,033,973	-12,358,164 -20,293,401	0.93 0.88	1,390,971,026 1,225,122,984	1,462, 1,284,
2020/12 2020/11 2020/10	178,206,206 174,327,374 173,354,688	165,848,042 154,033,973 162,570,321	-12,358,164 -20,293,401 -10,784,367	0.93 0.88 0.94	1,390,971,026 1,225,122,984 1,071,089,011	1,462, 1,284, 1,110,
2020/12 2020/11 2020/10 2020/09	178,206,206 174,327,374 173,354,688 139,777,023	165,848,042 154,033,973 162,570,321 137,263,876	-12,358,164 -20,293,401 -10,784,367 -2,513,147	0.93 0.88 0.94 0.98	1,390,971,026 1,225,122,984 1,071,089,011 908,518,690	1,462, 1,284, 1,110, 936,
2020/12 2020/11 2020/10 2020/09 2020/08	178,206,206 174,327,374 173,354,688 139,777,023 162,839,906	165,848,042 154,033,973 162,570,321 137,263,876 154,106,085	-12,358,164 -20,293,401 -10,784,367 -2,513,147 -8,733,821	0.93 0.88 0.94 0.98 0.95	1,390,971,026 1,225,122,984 1,071,089,011 908,518,690 771,254,814	1,462, 1,284, 1,110, 936, 796,
2020/12 2020/11 2020/10 2020/09 2020/08 2020/07	178,206,206 174,327,374 173,354,688 139,777,023 162,839,906 163,441,979	165,848,042 154,033,973 162,570,321 137,263,876 154,106,085 155,980,068	-12,358,164 -20,293,401 -10,784,367 -2,513,147 -8,733,821 -7,461,911	0.93 0.88 0.94 0.98 0.95 0.95	1,390,971,026 1,225,122,984 1,071,089,011 908,518,690 771,254,814 617,148,729	1,462, 1,284, 1,110, 936, 796, 634,
2020/12 2020/11 2020/10 2020/09 2020/08 2020/07 2020/06	178,206,206 174,327,374 173,354,688 139,777,023 162,839,906 163,441,979 158,349,388	165,848,042 154,033,973 162,570,321 137,263,876 154,106,085 155,980,068 156,108,482	-12,358,164 -20,293,401 -10,784,367 -2,513,147 -8,733,821 -7,461,911 -2,240,906	0.93 0.88 0.94 0.98 0.95 0.95	1,390,971,026 1,225,122,984 1,071,089,011 908,518,690 771,254,814 617,148,729 461,168,661	1,462, 1,284, 1,110, 936, 796, 634, 470,



1



#### ダッシュボードの公開前に、シート名を変更しておきます。

1. 「シート1」横のvを選択し、

「名前の変更」から新たなシート名(販売損益ダッシュボード)を入力します

≫-ト1 ∨ +	_									
コントロ· 名前の変更	1 100	9べて 部門名 (2	t次と	<b>(等しい</b> 部門11						
opp 複製				販売損益ダッシュオ	ボード 〜 +					
202010 202010- 202010	202010 202010 202011	202011 20201 202011	20	コントロール	事業部名 は次と等しい	すべて 部門	1名は次と等しい	部門11 支店4	ちは次と等しい す	べて
	グループ化	 の条件: 売上日 (月)		2020104 2020105	1929106 1920101 1920108 19201	29 2020 <sup>110</sup> 2020 <sup>111</sup> 25	20112 2021/01 2021/02	202110 <sup>35</sup>		31,070,2
					グループ化	;の条件: 売上日 (	(月)			_
行	売上予算	売上実績  当	¥月 T	· · · · · · · ·						
- 2020	122,091,821	90,167,861	-31	当年度売上状況表	ŧ					
				行	売上予算	売上実績	当月予算実	当月予算実	当期売上実	当期売上予
				- 2020	122,091,821	90,167,861	-31,923,960	73.85%	90,167,861	122,091,821
				2021/03	11,274,188	0	-11,274,188	0%	90,167,861	122,091,821
				2021/02	11,383,080	0	-11,383,080	0%	90,167,861	110,817,633
				2021/01	6,587,704	0	-6,587,704	0%	90,167,861	99,434,553
				2020/12	9,537,075	8,923,208	-613,867	93.56%	90,167,861	92,846,849
				2020/11	7,743,447	6,762,624	-980,823	87.33%	81,244,653	83,309,774
				2020/10	6,042,701	6,447,072	404,371	106.69%	74,482,029	75,566,327
			ļ	2020/09	14,470,604	12,494,759	-1,975,845	86.35%	68,034,957	69,523,626
				2020/08	12,000,366	11,981,919	-18,447	99.85%	55,540,198	55,053,022

# ダッシュボードの公開



1. 「公開」をクリックします







ユーザーとグループをダッシュボードに 招待する	<b>許可を管理</b> QuickSight のホームページ、リンク、埋め込みコードからのアクセス		E メールアドレスまたはグループ名による <b>久</b>
検索してユーザーとグループを追加へ	名前 ⊫	アクセス許可	分析として保存①
	~ ユーザーとグループ		
	Analytics/quicksightdemo-7_11220	所有者	「名前を付けて保存」を許可 📋
	~ 共有フォルダ		
	共有フォルダはありません		
のアクセスを有効にする	補足:		
<ul> <li>このアカウント全員 ①</li> <li>QuickSight で検出可能 ①</li> </ul>	ダッシュボードを全ユーザに公開する =>「このアカウント全員」を有効化	ら場合 します	

実践



ダッシュボードが公開されました。公開されたダッシュボードは 設定したコントロールやフィルタを利用する事ができます。

#### 1. 動作確認が終わったら、左上のアイコンをクリックします

	ュボード_240104岡本 anal										@ A
ファイル 編集 データ 挿入	シート オブジェクト 検索									実際のサイ	ズ 🔻 🗌 公開
r ~ 8 🖬 7 배 Q	/il ilu: 🖍 T 🖸										新しい外観 ▼
目データ ×	™ビジュアル ×	販売損益ダッシュボード	$\sim$ +								
データセット 100% SPICE 【研修】予算実績… マ	+ 追加 ▼	コントロール 事業	部名は次と等しい すべ	て 部門名 は次と	等 <b>しい</b> すべて 支	店名 は次と等しい 国	747				~
#【実績】粗利	ビシュアルタイフの変更 ビボットテーブル >	当年度売上/粗利					売上日	売上予算達成状 【 <b>安 徒】 吉</b>	况 <b>上 <del>众</del> 病</b>		【又笞】 吉 ⊦∢
(# 【実績】売上金額 # 【実績】売上数	行 2	250M					100, ■【予算】売	1,390,971,0	工並報 026		1,938,697,5
#【予算】粗利	年度 :	200M					<ul> <li>■ 【実績】売…</li> <li>80,0…</li> <li>● 【実績】 組利</li> </ul>		71 -	750/6	
# (予算) 元上金額       # (予算) 売上数	(月度 :) (ディメンションを追加	150M	e le le				<ul> <li>【予算】 粗利</li> </ul>		/ 1		
<ul> <li>□ 会社コード</li> <li>□ 月度</li> </ul>	<u>ज</u> ्									71.759	6
	(ディメンションを追加	100M					40,0	粗利予算達成状	况		
<ul> <li>□ 事業部名</li> <li>□ 取引先名</li> </ul>	值 8	504					20.0	【実績】粗	利		【予算】米
□ 商品分類名	【予算】売上金額(合計) 【実績】売上金額(合計)	3001					20,0	473,164,38	30		619,250,8
<ul> <li>□ 商品名</li> <li>= 前年同月売上実績</li> </ul>	(当月予算実績差 (カスタム)	0,000 0,000	0106 0161 0108	0109 0110 00	1° 01°2 11°	2102 2103	0		76.4	<b>11%</b> (	3
= 前年同月売上比	当月予算実績比 (カスタム)	2010 2010 20	2010 2010	2020 2020 2020	2010 201	202 202				-	
□ 伝票番号	当期売上実績累計 (カスタム) :	-	グルー	-ブ化の条件: 売上日	(月)					/e	A 1%
= 当期売上予算累計	(当期売上予算累計 (カスタム)	当年度売上状況表					-0				
= 当月予算実績差	1中回月売上実績(カスタム)	行	売上予算	売上実結	当月予算実結差	当月予算実績比	当期売上実結累計	当期売上予算累計	前年同月売上実績	前年同月売上比	
三当月予算実績比           口年度	(前年同月売上比 (カスタム)	2020 2021/03	1,938,697,552 172,509,502	<b>1,390,971,026</b> 0	-547,726,526 -172,509,502	<b>71.75%</b> 0%	1,390,971,026 1,390,971,026	1,938,697,552 1,938,697,552	164,135,810	0%	
	MUNET OL LEUN										



説明



公開されたダッシュボードはログイン後の「すべてのダッシュボード」に 追加されていきます。 このように、各部門で作成した分析をダッシュボードとして共有していく形の 利用が可能です。

ダッシュボードをお気に入りに登録することも可能です。



#### Excelダウンロード

#### QuickSightのテーブルデータはCSVダウンロードが 可能です。

売上予算	売上実績	予実差	予実比	累計売上予算	累計売上実績	前年同月売上	前年同月比
174,327,374	154,033,973	-20,293,401	88.35%	1,225,122,984	1,284,368,186	159,790,289	96.39%
173,354,688	162,570,321	-10,784,367	93.77%	1,071,089,011	1,110,040,812	171,381,514	94.85%
139,777,023	137,263,876	-2,513,147	98.2%	908,518,690	936,686,124	133,034,205	103.17%
162,839,906	154,106,085	-8,733,821	94.63%	771,254,814	796,909,101	159,768,727	96.45%
163,441,979	155,980,068	-7,461,911	95.43%	617,148,729	634,069,195	155,263,174	100.46%
158,349,388	156,108,482	-2,240,906	98.58%	461,168,661	470,627,216	155,228,458	100.56%
165,927,966	163,945,982	-1,981,984	98.8%	305,060,179	312,277,828	168,716,765	97.17%
146,349,862	141,114,197	-5,235,665	96.42%	141,114,197	146,349,862	160,393,068	87.98%
167,220,302	164,135,810	-3,084,492	98.15%	1,885,126,695	1,954,544,264	148,615,698	110.44%
142,223,493	135,163,773	-7,059,720	95.03%	1,720,990,885	1,787,323,962	131,647,196	102.67%
157,406,273	152,914,912	-4,491,361	97.14%	1,585,827,112	1,645,100,469	158,299,948	96.59%
169,027,473	169,336,000	308,527	100.18%	1,432,912,200	1,487,694,196	167,432,786	101.13%
161,548,290	159,790,289	-1,758,001	98.91%	1,263,576,200	1,318,666,723	156,758,763	101.93%
185,034,285	171,381,514	-13,652,771	92.62%	1,103,785,911	1,157,118,433	175,446,137	97.68%



	А	В	С	D	E	F	G	Н	I.	J
1	当年度売上状	況表								
2										
3	年度	月度	売上予算	売上実績	予実差	予実比	累計売上予算	累計売上実績	前年同月売上	前年同月比
4	2020	2021/03	172,509,502	0	-172,509,502	0%	1,390,971,026	1,938,697,552	164,135,810	0%
5		2021/02	144,762,494	0	-144,762,494	0%	1,390,971,026	1,766,188,050	135,163,773	0%
6		2021/01	158,851,164	0	-158,851,164	0%	1,390,971,026	1,621,425,556	152,914,912	0%
7		2020/12	178,206,206	165,848,042	-12,358,164	93.06%	1,390,971,026	1,462,574,392	169,336,000	97.94%
8		2020/11	174,327,374	154,033,973	-20,293,401	88.35%	1,225,122,984	1,284,368,186	159,790,289	96.39%
9		2020/10	173,354,688	162,570,321	-10,784,367	93.77%	1,071,089,011	1,110,040,812	171,381,514	94.85%
10		2020/09	139,777,023	137,263,876	-2,513,147	98.2%	908,518,690	936,686,124	133,034,205	103.17%
11		2020/08	162,839,906	154,106,085	-8,733,821	94.63%	771,254,814	796,909,101	159,768,727	96.45%
12		2020/07	163,441,979	155,980,068	-7,461,911	95.43%	617,148,729	634,069,195	155,263,174	100.46%
13		2020/06	158,349,388	156,108,482	-2,240,906	98.58%	461,168,661	470,627,216	155,228,458	100.56%
14		2020/05	165,927,966	163,945,982	-1,981,984	98.8%	305,060,179	312,277,828	168,716,765	97.17%

# アイコンをクリック します +/-ボタンを非表示 CSVAT/72ポート Excel ヘエクスポート」を 選択します



1.ビジュアルを選択し、

# 補足情報・参考資料 (QuickSight)

- ホームページ
  - https://aws.amazon.com/jp/quicksight/
- ・ ドキュメント
  - https://aws.amazon.com/jp/documentation/quicksight/
- サービス全体の説明資料
  - https://www.slideshare.net/AmazonWebServicesJapan/20180 801-aws-black-belt-online-seminar-amazon-quicksight
  - https://www.slideshare.net/AmazonWebServicesJapan/20200 204-aws-black-belt-online-seminar-amazon-quicksight
- 計算フィールド、表計算関数
  - https://docs.aws.amazon.com/ja\_jp/quicksight/latest/user/work ing-with-calculated-fields.html
  - https://aws.amazon.com/jp/blogs/news/advanced-analyticswith-table-calculations-in-amazon-quicksight/

資料のご請求やお見積りのご依頼は 弊社営業担当までご連絡ください 説明

# 活用支援サイト/ユーザーコミュニティのご紹介

#### 活用支援サイトのご案内

#### 操作マニュアル、お役立ち情報、問合せができるサイトです

セールスマネージャー		7558 80 000000			Remixサポートデス	くク お問い合わせ
<b>     Remix CLOUD</b> 活用支援サイト	x 1 1 7 7 7 8 7 8	る其間目的い合わせ			*の項目は必ずご訪	己入ください。
				会社名*	例:ソフトブレーン株式会社	
キーワードから探す	検	索詳細検索		氏名 *	例:山田太郎	
				電話番号 *	例:01-2345-6789	
<b>1000</b> お知らせ				E-mail *	例:esupport@softbrain.co	qLp
2022/06/27 活用支援サイトTOPページの一部リニューアルのお知らせ NEW				E-mail 追加(5つまで)	今回のお問い合わせについてサオ	「ートよりお送りするメールの宛先を追加できます。
					追加する	
2022/06/21 新規のユーザーセミナー動画を公開致しました。 NEW		>		お問い合わせ内容・	選択	~
2022/06/16 2022年7月ユーザーセミナー・研修のお知らせ NEW		>				
2022/06/15 活用支援サイト「サイトマップ」公開のお知らせ NEW		>				
2022/06/15 バッチ連携モジュール更新のお知らせ(2022/6/15 追記) NEW		>				
		▶ 一覧を見る				
・            ・	セミナー ・ PDF版	操作マニュアル の操作マニュアルを見る 魔能一覧		]	_	
をセールスマネージャー たemix cloup 活用支援サイト	よくある質問			1×		
<u>TOP</u> > よくある質問集				マニュアル		
	> はじめに > カレンダー	> はじめに > カレンダー	管理者のロクイ > ホーム	マニュアル(P	PDF)一覧	
よくある質問TOP よくある質問	> 月間行動予実	> ToDo	> シートの一覧と	-		
▼ 機能別 よくある質問集	> 日報・週報	> 日報・週報	<ul><li>自社の設定</li></ul>			📑 印刷する
	> 顧客	> 顧客	> 顧客の設定	管理者向けマニュア	ル一覧	
日報・週報	> 案件	> 案件	> 営業プロセスの	1 基本設定		
案件	> 名刺	> 名刺	▶ アウトプットの	2.インボート編		
名刺	> 活動	> 名刺デジタル化	> その他機能の設	3.グラフレポート編		
ロクイン・ハスワート	➤ 拡張シート	> 活動	▶ システムの設定	4.その他設定		
データ分析 ? ミセールスマネージャーにログインできません。	<ul> <li>データ分析</li> </ul>	▶ 拡張シート		5.便利な設定		
ダッシュボード <b>?</b> 製品情報サイトへのログイン方法を教えてください。	➤ Excel連携	> マップ連携		6.案件自社担当者変更マニ:	ュアル	PDF#92/0-K
				7.部署・社員マスタ更新マニ	ニュアル	

## ユーザーコミュニティのご案内

#### https://e-sales-community.jp/view/home



