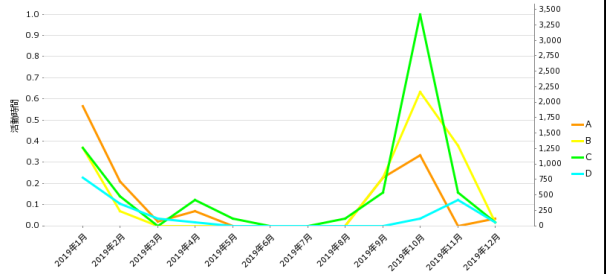


# グラフレポートマニュアル⑭～⑰で作成できるアウトプットサンプル一覧

## ランク別活動時間推移グラフ⑭

ランク別活動時間推移(グラフ) (最終同期日時:2020-04-17 12:00)

訪問日: 今日から 0年前~0年後

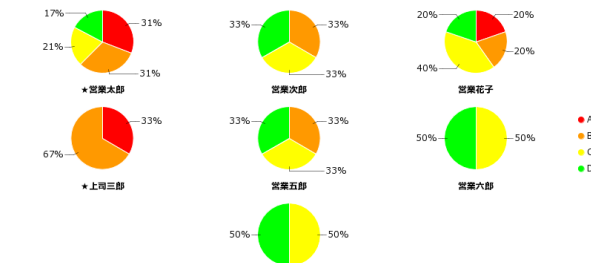


ランク別活動時間の推移を確認することにより、期間を通して重要顧客に時間を割けているか確認可能です。

## ランク別活動時間集計⑮

ランク別活動時間集計(グラフ) (最終同期日時:2020-04-17 12:00)

訪問日: 今日から 3か月前~1か月後

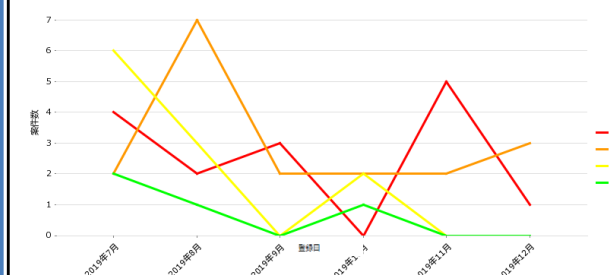


ランク別の活動時間を確認することにより、無駄な訪問をしていないか、ランクの高い顧客への訪問ができていないか確認できます。

## 顧客ランクごとの案件登録件数推移⑯

顧客ランクごとの案件登録推移(グラフ) (最終同期日時:2020-04-17 14:52)

登録日: 今日から 4か月前~1か月後



重要ランクの顧客に訪問した結果、見込み案件が増えているのか確認します。

## 顧客ごとの3カ年実績⑰

顧客ごとの3カ年実績 (最終同期日時:2020-04-17 14:52)

条件なし

該当件数 27件 50件 ▼ 表示

顧客名	一昨年	昨年	今年
★株式会社スマイル	0	5,452,800	11,272,300
ABC オートサプライ株式会社	0	0	1,000
IAI-System株式会社	0	5,427,200	11,324,850
PSR証券株式会社	0	10,431,360	9,628,480
RISK株式会社	0	5,578,960	0
SINKO株式会社	0	7,329,600	6,636,480
キングダムホテル株式会社	0	6,136,000	5,868,800
タナカ電子株式会社	0	5,672,000	4,486,000

顧客ごとの実績が確認できることにより、今期の実績がどうなのか把握できます。

## 顧客商品別3カ年実績⑱

該当件数 88件 15件 ▼ 表示

顧客名	商品名	一昨年	昨年	今年
★株式会社スマイル	商品A1	0	0	3,382,400
ABC オートサプライ株式会社	商品A2	0	0	1,000
IAI-System株式会社	商品A3	0	0	11,324,850
PSR証券株式会社	商品A4	0	10,431,360	9,628,480
RISK株式会社	商品A5	0	5,578,960	0
SINKO株式会社	商品B1	0	7,329,600	6,636,480
キングダムホテル株式会社	商品B2	0	6,136,000	5,868,800
タナカ電子株式会社	商品B3	0	5,672,000	4,486,000

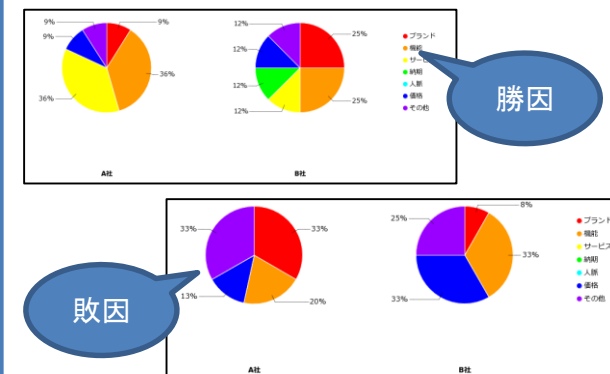
## 社員商品別3カ年実績⑲

該当件数 57件 15件 ▼ 表示

社員名	商品名	一昨年	昨年	今年
★営業本部	商品A1	0	0	1,000
営業次部	商品A2	0	8,864,000	3,675,890
営業花子	商品A3	0	0	3,076,480
営業三郎	商品A4	0	3,804,000	4,486,000
営業五郎	商品A5	0	703,360	3,560,000
営業六郎	商品B1	0	4,529,600	0
営業七郎	商品B2	0	10,932,160	2,968,000
営業八郎	商品B3	0	4,827,200	0

顧客/社員ごとの商品別実績が確認できることにより、今期の実績の把握ができます。

## 競合ごとの「勝因」「敗因」分析⑳



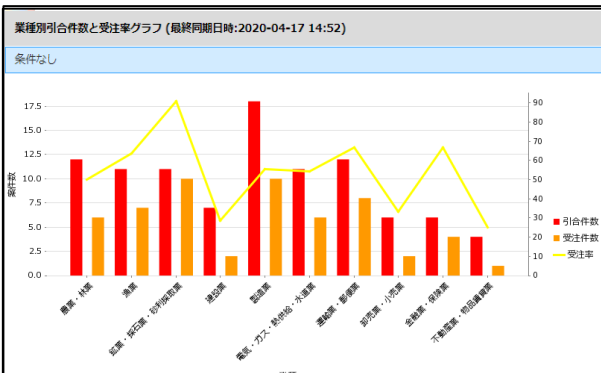
勝因

敗因

現場で集めた、自社と競合の「強み」「弱み」がわかり対策が練りやすくなります。

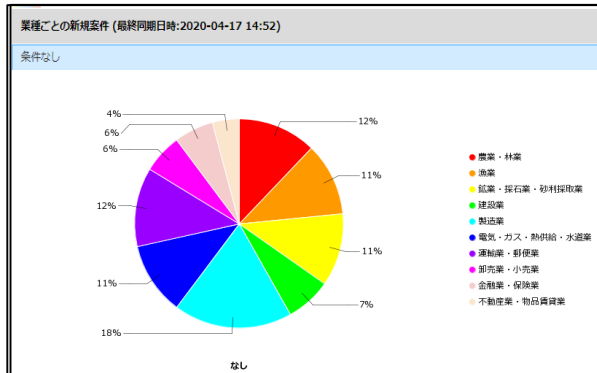
# グラフレポートマニュアル⑳～㉗で作成できるアウトプットサンプル一覧

## 業種別引合件数と受注率㉑



どの業種より引合件数が多いのか、受注率が高いのか、確認できることによりターゲットを選定しやすくなります。

## 業種ごとの新規案件㉒



業種ごとの新規案件数の把握により、どの業種からの案件発生が高いか確認できます。

## 名刺の役職別面談数㉓

名刺の役職別面談数 (最終同期日時:2020-04-17 14:52)

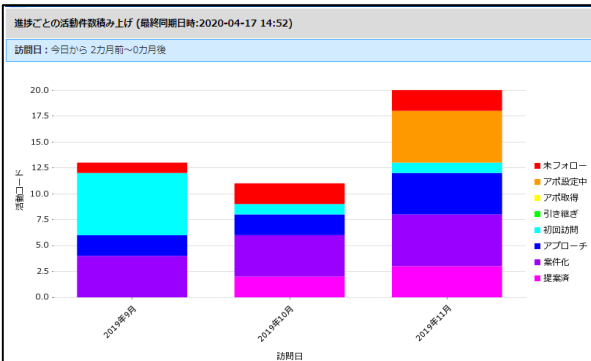
訪問日: 今日から 1年前～0年後

該当件数 30件 50件 表示

	2018年1月	2018年2月	2018年3月	2018年4月	2018年5月
★営業本部	0	0	0	0	0
プロジェクトマネージャー	0	0	0	0	0
課長	0	0	0	0	0
課長代理	0	0	0	0	0
課長補佐	0	0	1	0	1
係長	0	0	0	2	1
執行役員 本部長	0	0	0	0	0
主任	0	0	0	0	1
代表取締役 副社長	0	0	0	0	0
部長	0	0	1	0	0
ユーザーNo.1	0	0	0	0	0
主任	0	0	0	0	0
ユーザーNo.2	0	0	0	0	0

役職別の訪問件数を集計することにより、抑えるべき人のところに訪問しているのか確認できます。

## 進捗ごとの活動件数積み上げ㉔



進捗ごとの活動件数の把握により、案件創出、案件推進の活動を行っているのか確認できます。

## 予算見込み 案件管理帳票㉕

予算見込み  
案件管理帳票㉕

この表は、2019年1月～4月の予算実績レポートを示しています。各ユーザーの予算と実績が記載されています。

予算実績  
レポート㉕

登録日: 今日から 0年前～0年後

該当件数 38件 50件 表示

ユーザー	2019年1月	2019年2月	2019年3月	2019年4月
ユーザーNo.1	3,000,000	3,000,000	3,000,000	3,000,000
ユーザーNo.2	3,000,000	3,000,000	3,000,000	3,000,000
ユーザーNo.3	3,000,000	3,000,000	3,000,000	3,000,000
ユーザーNo.4	3,000,000	3,000,000	3,000,000	3,000,000

毎日入力している内容から、確度別、予算までの不足分が簡単に確認できます。

## 社員ごとの活動登録件数㉖

社員ごとの活動登録件数 (最終同期日時:2023-12-15 14:25)

訪問日: 今日から 0年前～0年後

該当件数 9件 50件 表示

	2023年4月	2023年5月	2023年6月	2023年7月	2023年8月
★営業本部	5	3	2	3	2
Jennifer	5	2	2	2	2
総務 五郎	2	4	0	0	6
営業次郎	5	2	2	2	2
営業花子	2	4	0	0	6
★上司三郎	3	2	1	1	5
設計太郎	3	2	1	1	5
ナレッジ福太	3	3	1	2	2
スケジュール綾香	4	3	2	3	1

社員ごとの行動量やその差を効率よく確認できます。