

**ソフトブレンとオー・エフ・デスク、
入札情報・落札企業情報・人事異動情報等の情報配信機能を搭載した
『rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud』提供開始
～案件情報等の提供による新たなSFAシステムサービスを実現～**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文)と株式会社オー・エフ・デスク(東京都港区、代表取締役社長 西山統)は、それぞれが提供する営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」と総合ビジネス情報サービス「rubicon」を連携し、入札情報、落札企業情報、企業の人事情報、移転・新設情報等の案件・アプローチ情報をSFAシステムに組み込んだ新たなサービス『rubicon for eセールスマネージャーRemix Cloud』の提供を開始したことを発表いたします。

SFAシステムは従来、自社の保有する顧客データの範囲での活用にとどまっており、新たに顧客データを増やすには、自ら営業活動を行い新規顧客を開拓するか、もしくは信用情報会社などから顧客データを入手するしかありませんでした。しかしながら、せっかく顧客データを入手したとしても、会社情報からは顧客ニーズがどのあたりにあるのか、案件の有無や人事異動情報などを見ることができず、この中から見込客を探し成約までたどり着くにも時間や労力を必要とするなど、効率的な営業活動を行うのは難しい状況でした。

『rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud』を導入することにより、具体的な入札案件の情報や落札した企業名、人事異動情報などを自動的に入手することができるようになるため、比較的確度の高い新規の見込み客情報をリアルタイムに入手して、営業活動を行うことが可能になります。

高齢化・人口減少時代を迎え、劇的な景気回復が見込めない中、アプローチのきっかけとなる様々な情報提供を組み合わせることで、行動管理主体のSFAシステムからの転換を行い、営業情報を主体としたデータマネジメント型のSFAシステムを業界に先駆け実現することで、より一層の営業効率化サポートが可能となりました。

また現在、政府主導の景気刺激策として、入札案件の増加、細分化が進められており、中小企業を中心に大幅な案件数の拡大が期待されます。『rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud』は、中小企業様にも導入しやすい価格設定によって、1ライセンスからのスモールスタートでも十分な効果を発揮できます。

■『rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud』の導入メリット

1. 公共セクターへの営業活動に最適の支援ツール

『rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud』に、入札の案件情報や落札企業情報、主要企

業の移転・新設情報、役員昇格等の情報が毎日配信され、この情報に対してアポイント取得し、顧客へ訪問することで、より効率的な営業活動が可能になります。

また、新規設立法人リストや電話帳未掲載企業データ等のオプションサービスを導入することで、他社に先んじた営業活動が可能になります。

2. 詳細な分類に基づいた欲しい企業情報の簡単入手

『rubicon for eセールスマネージャーRemix Cloud』に配信されたデータと営業活動で蓄積された案件情報を比較することで、部門単位、テーマ単位に、自社の営業活動の弱点をあぶりだすことが可能になります。

3. BPO の付加サービスと合わせたツールとサービスの融合ソリューション

アポイント代行、DM発行代行等のBPOサービスや営業向け研修等の豊富な付加サービスにより、営業活動の効率化、営業力の強化をサポートいたします。

■価格

・「rubicon for eセールスマネージャーRemix Cloud」

初期費用:120,000円

月額利用料:3,000円/月～、情報配信基本料:5,000円/月

1ライセンス追加:1,700円/月

配信対象エリア追加:3,000円/月～

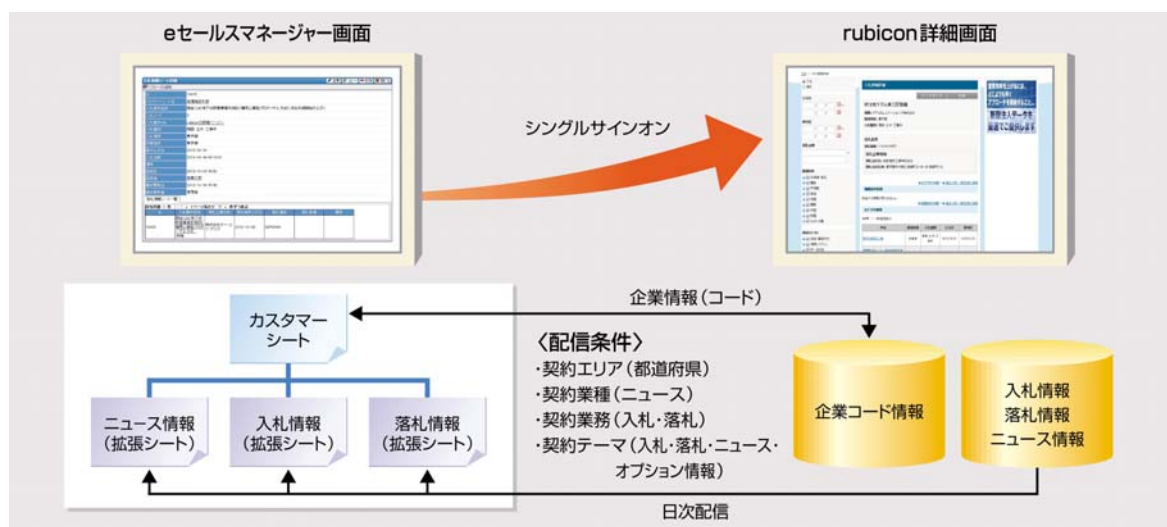
・「eセールスマネージャーRemix Cloud」

1ライセンスあたり6,000円/月～ オンプレミス:1ライセンスあたり60,000円～

※1: 配信対象エリアについては、詳細 URL より価格表をご参照ください。

※2: オンプレミス型での導入及び eセールスマネージャーRemixCloud 既導入済み企業に対しても導入可能です。

■「rubicon for eセールスマネージャーRemix Cloud」連携イメージ図



■「rubicon for e セールスマネージャーRemix Cloud」詳細 URL:

http://www.e-sales.jp/remixcloud/esm_rc_rubicon.html

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標(一部申請中)です。

<参考資料>

■「e セールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: <http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレンが提供する営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業界を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、ワイヤレス、シームレス、キーボードレスをコンセプトに設計されており、携帯電話、スマートフォン、タブレット端末からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業スタッフのストレスを軽減し、利便性を向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力で情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。クラウド、オンプレミスなどの導入環境も選びません。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1700社を超えるSFA導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

■総合ビジネス情報サービス「rubicon」について

URL: <https://rubicon-net.biz/>

株式会社オー・エフ・デスクが提供する総合ビジネス情報サービス「rubicon」は、営業活動に役立つトータル情報サイトとして、入札情報、落札情報、企業の役員異動情報、工場等の新設・移転情報、新設法人情報、電話帳未掲載企業情報等の配信及び営業力強化に向けた各種情報(研修情報、商材情報等)の提供に加え、アポイント代行、DM発行代行等の各種BPOサービスを提供を会員企業向けに行っております。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【株式会社オー・エフ・デスクについて】

URL: <http://www.o-f-desk.co.jp/>

事業内容:

- ・ビジネス情報サイト・EC サイト・ブランドサイト・ポータルサイト運営・代行
- ・システム開発・コンサルティング
- ・コンタクトセンター運営
- ・マンション情報通信工事施工・保守運用代行

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

■ソフトブレイン株式会社

広報担当 高橋

TEL:03-6214-1700 FAX:03-6202-4761

E-Mail: press@softbrain.co.jp