

報道関係者各位

2013年2月4日 ソフトブレーン株式会社

ソフトブレーンが提供する営業支援システム(SFA)へ Google カレンダー連携機能を新たに搭載 ~全社でのスケジュール共有や、スケジュール管理の一元化が容易に~

営業課題解決サービスを提供するソフトブレーン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田浩文)は、営業スタッフのスケジュール管理の一元化を目的として、営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」へ新たにGoogleカレンダー連携機能を搭載し、このたび提供開始したことを発表いたします。

昨今、企業において多部門でのスケジュール共有は、全社一丸となって営業活動を行っていく上で 重要視されています。そのため、営業部門で SFA を導入する際も全社で使っている既存のグループ ウェアなどのスケジュール機能との連携ニーズが高まってきています。

このニーズに応えるため、この度、「e セールスマネージャーRemix Cloud」に既存ユーザーの多い Google カレンダーとの連携機能を搭載いたしました。

今までは連携用のツールを合わせて導入するか、SFA とスケジューラー双方へ予定を入力しなければスケジュール共有ができませんでしたが、これらが不要となります。

出先やオフィスから SFA へスケジュール登録を行うと、自動的に Google カレンダーのスケジュール へ反映され、Google カレンダーから SFA のスケジュールへの反映も同様に行えます。一度の入力で全社への共有が可能となり、業務の効率化と多部門の連携強化、別途連携ツール不要のためコスト 削減を実現することが可能となります。

■「e セールスマネージャーRemix Cloud」と Google カレンダー連携機能の利用イメージ

sセールスマネージャー RemixCloudのスケジュールと、Googleカレンダーの 予定を双方向で同期します





■Google カレンダー連携機能のスケジュール同期設定について

「e セールスマネージャーRemix Cloud」の管理者画面で Google カレンダーとの同期に関する以下の設定が可能です。

•同期間隔

毎日指定した時間帯に一定間隔での同期処理を設定する事が可能です。

·同期対象期間

設定した期間のスケジュールが同期されます。

デフォルトは過去7日、未来5年となります。

※最大期間で過去 700 日、未来 5 年の範囲まで設定が可能です。

•同期対象

同期対象とする社員について、全社員を同期するか、権限設定に基づき、スケジュールを参照する 権限を持つ社員のみ同期するかを設定できます。

<参考資料>

■「e セールスマネージャーRemix Cloud」について

URL: http://www.e-sales.jp/

ソフトブレーンが提供する営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業態を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネージメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、ワイヤレス、シームレス、キーボードレスをコンセプトに設計されており、スマートフォン、タブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業スタッフのストレスを軽減し、利便性を向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力で情報の数字化を実現し、科学的なマネージメントも可能とします。クラウド、オンプレミスなどの導入環境も選びません。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1,800 社を超える SFA 導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

【ソフトブレーン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: http://www.softbrain.co.jp/
事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブレーン株式会社

広報担当 高橋

TEL:03-6880-2600 FAX:03-6880-2601

E-Mail:press@softbrain.co.jp