

報道関係者各位

2012年5月8日
ソフトブレイン株式会社

**ソフトブレイン、シェア No.1 のクラウド型 Web 会議システムと連携した新サービス
「eセールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE」提供開始
～コスト削減を狙った企業ニーズに応え、営業会議や商談の効率化を支援～**

営業課題解決サービスを提供するソフトブレイン株式会社(東京都中央区、代表取締役社長 豊田 浩文)は、営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」と株式会社ブイキューブが提供するWeb会議市場シェアNo.1*システム「V-CUBE」を連携し、営業会議や商談の効率化を実現するサービス『eセールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』の提供を開始したことを発表いたします。

昨今の経済状況の中、多くの企業はコスト削減と営業力強化を同時に行い、利益確保に努力しています。こうした企業では、日々の活動において、会議などの社内業務の効率化と顧客との商談時間確保の要請をバランスさせることが重要とされています。例えば、会議メンバーのスケジュール調整、出張などの移動にかかる非営業時間の削減、遠隔地にある事業所間でのタイムリーな情報共有、全国の顧客に対するリアルタイムな遠隔対応、会議資料印刷にかかる時間・コストの削減など、「営業」と「会議」につきものである多くの問題をいかに矛盾なく解決するかが求められているのです。

『eセールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』は、こうした課題を同時に解決するツールとして生まれました。時間とコストを削減できるWeb会議システムの導入メリットはもとより、営業支援システムとの連携により、更なる営業活動の効率化を実現します。

■『eセールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』の特長

1.事前準備時間の軽減

『eセールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』は、Web会議の予定に営業案件情報も紐づけて登録できるため、それぞれの会議に必要な情報(現在の案件進捗状況や課題点、過去の接触履歴など)をスムーズに確認することができます。そのため、会議、商談に向けた事前準備の時間を軽減し、会議の目的もより明確にすることが可能となります。

2.ペーパーレス&リアルタイムな会議資料作成・共有

「eセールスマネージャーRemix Cloud」のレポートやグラフをそのまま会議資料として画面で共有できるため、各事業所や商談相手に資料を別途共有する必要がありません。最新のデータを活用して会議を進めることが可能となり、その場で見たい情報をレポートやアナライザー機能を使って簡単に作成することも可能です。

3.ストレスフリーで実施できる Web 会議

「eセールスマネージャーRemix Cloud」に会議や商談スケジュールを登録する際、Web会議も合わ

せて登録できます。Web 会議当日、スケジュール詳細の URL からワンクリックで参加できるためストレスなく Web 会議を実施することができます。『e セールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』でスケジュールや顧客・案件進捗管理から Web 会議まで、ワンストップで利用することが可能となります。

ソフトブレンは今後も営業支援ソリューションの充実を図り、他社製品との連携も積極的に行ってまいります。

*株式会社シード・プランニング「2012 ビデオ会議／Web 会議の最新市場動向」より

■『e セールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE』詳細ページ URL

http://www.e-sales.jp/remixcloud/esm_rc_v-cube.html

■『e セールスマネージャーRemix Cloud』と『V-CUBE』の利用イメージ

会議の場所を選びません

eセールスマネージャーの案件リストや予算実績等の共有を行い、各事業所や出先、在宅など場所を選ばず会議に参加することができます。



時間とコストを削減できます

各拠点内ではタブレットを利用して、会議資料を共有する事で、印刷の時間やコストが不要になります。



意思決定のスピードが上がります

上司や技術者の遠隔同行を可能にして、持ち帰り作業を減らし、意思決定のスピードを上げることが可能です。また、活動履歴や案件状況を紐付けて会議予約をすることで、事前に案件状況の共有ができます。



■製品構成

『e セールスマネージャーRemix Cloud』と V-CUBE 製品※から構成。

※ V-CUBE ミーティング／V-CUBE ペーパーレス／V-CUBE セールス&サポートから選択

■初期設定費用(税別)

V-CUBE 連携設定費用 45,000 円

■月額費用(税別)

・e セールスマネージャーRemix Cloud : 1 ユーザーあたり 6,000 円/月～

・V-CUBE 製品

V-CUBE ミーティング : 9,900 円/部屋/月～

V-CUBE ペーパーレス : 50,000 円/部屋/月～

V-CUBE セールス&サポート : 基本料 30,000 円/月+5,000 円/ユーザー/月

※V-CUBE 製品購入時には、製品毎に初期費用が別途 45,000 円かかります。

※オンプレミス製品については、別途ご相談

■本発表にあたり、株式会社ブイキューブ様よりコメントをいただいております。

「この度、ソフトブレイン株式会社様が「e セールスマネージャーRemix Cloud with V-CUBE」のサービスを開始されましたことを大変嬉しく思います。

本サービスを通じて、社内の営業会議や遠方との営業商談など、営業活動に関わるコミュニケーションの効率化、活性化を V-CUBE 製品で支援させていただければと考えています。

今後もソフトブレイン株式会社様と共に、お客様の業務効率化を促進し、成長に貢献できるサービスをご提供できるよう努力して参ります。」

株式会社ブイキューブ 代表取締役社長 間下直晃

<参考資料>

■「e セールスマネージャーRemix Cloud」について

URL:<http://www.e-sales.jp/>

ソフトブレインが提供する営業支援システム(SFA)「eセールスマネージャーRemix Cloud」は、組織営業力を強化します。業種、業態を問わず、それぞれの企業にあった営業プロセスを設計し、計測、改善を繰り返しながらマネジメントを行う「プロセスマネジメント」で利益につながるしくみを作ることが可能です。絶えず変化するマーケットや組織の状況に合わせて柔軟な設定変更ができ、常に最適な営業プロセスを設計することが可能となります。

また、ワイヤレス、シームレス、キーボードレスをコンセプトに設計されており、スマートフォン、タブレット端末、携帯電話からのスケジュールや履歴の確認、活動報告を簡単に行うことができ、営業スタッフのストレスを軽減し、利便性を向上します。文字入力に頼らない選択方式での入力で情報のデジタル化を実現し、科学的なマネジメントも可能とします。クラウド、オンプレミスなどの導入環境も選びません。

導入前後のコンサルティングサービスも充実しており、1,700 社を超える SFA 導入実績に基づくノウハウの提供や教育、最善プロセス定着までお客さまのニーズにあったサービスを提供します。

■「V-CUBE」について

URL:<http://www.vcube.co.jp/>

新しくソフトを購入してインストールするという手間もなく、インターネットに接続された PC やスマートフォンで遠隔地にいる社員や顧客、取引先と会議が出来る Web 会議市場でシェア No.1 のシステムです。出張

などのコスト削減や在宅勤務支援、遠隔地からの社員トレーニングや顧客サポートなど、さまざまなメリットをもたらします。高解像度のビデオで対面と同じように顔を見ながら話せるだけでなく、共同作業を円滑化するファイルやアプリケーション、デスクトップの共有機能、録画・議事録機能など、豊富な機能を提供します。

※「V-CUBE」は株式会社バイキューブの登録商標です。

※記載された社名および製品名は各社の商標または登録商標です。

【ソフトブレン株式会社について】(コード番号 4779 東証第一部)

URL: <http://www.softbrain.co.jp/>

事業内容: 営業課題解決事業

【本ニュースリリースに関するお問合せ先】

ソフトブレン株式会社

広報担当 高橋

TEL: 03-6214-1700 FAX: 03-6202-4761

E-Mail: press@softbrain.co.jp